**Chapitre 1 : Le bilan**

**Objectif**: L’analyse et le diagnostic financier de l’entreprise ainsi que **« son pilotage »**

**Pré-requis:** Ce chapitre donne l’occasion de rappeler certains fondamentaux sur les comptes annuels obligatoires à établir à la clôture de l’exercice.

* Quels sont les documents qui composent les comptes annuels ?
* Quand et à qui remettre ces documents ?

**Problématique :** L’apprenant doit appréhender le caractère obligatoire des documents de synthèse qui sont exigés par différents partenaires. Il doit comprendre que l’établissement d’un bilan vise à faire le point à un moment donné sur le patrimoine de l’entreprise qui doit refléter la situation réelle d’une société quelconque.

**Questions d’ouverture :**

* De quelles ressources dispose le créateur pour démarrer ?
* D’où proviennent les ressources financières ?
* Comment exploiter ces ressources ?
* Quel document matérialise la situation d’une entreprise ?
* Quels sont les partenaires susceptibles de vous demander un bilan ?
1. **Définition**

Le bilan est un tableau, qui a une date donnée, représente la situation patrimoniale d’une entreprise. A gauche, l’actif (les emplois, ce que possède l’entreprise) et à droite, le passif (les ressources, ce que doit l’entreprise).

Les ressources de l’entreprise, qu’elles soient internes (capital) ou externes (dettes), sont utilisées par l’entreprise pour l’achat de biens (matériel de transport, dépôt en banque, en caisse, achat de stocks etc..), ces ressources sont donc transformées et correspondent à des emplois. En résumé le total des ressources sera toujours égal au total des emplois.

Le bilan est un document obligatoire, il doit être remis annuellement au service des impôts, il est établi sur un document pré-imprimé extrait de la liasse fiscale.

De période en période (exercice comptable), quand on établit le bilan d’une entreprise (obligation légale de le faire à chaque exercice), on peut se rendre compte de son enrichissement ou de son appauvrissement. Dans le premier cas ses capitaux propres augmentent, dans le deuxième cas ils diminuent : ces mouvements d’enrichissement ou d’appauvrissement correspondent au résultat de son activité au cours de la période. Cependant, le bilan qui révèle une photographie de l’entreprise à un instant donné ne permet pas de comprendre comment ce résultat a été atteint.

Au bilan, on inscrit donc dans les capitaux propres le résultat de l’exercice en + quand il s’agit d’un bénéfice, en – quand il s’agit d’une perte. Les comptes du bilan sont répartis dans cinq classes comptables

|  |  |
| --- | --- |
| **ACTIF** | **PASSIF** |
| **Les comptes d’immobilisation : classe 2** | **Les comptes de capitaux : classe 1** |
| **Les comptes de stocks : classe 3** |  |
| **Les comptes de tiers : classe 4** |
| **Les comptes financiers : classe 5** |  |

1. **Le passif**

Le passif indique l’origine des capitaux utilisés par l’entreprise. On retrouve donc toutes les ressources qui sont utilisées pour faire « tourner » l’entreprise :

* Les capitaux engagés personnellement par le chef d’entreprise, les associés ou encore les actionnaires ;
* Les crédits à moyen ou long terme consentis par les banques ;
* Les dettes à court terme (dettes fournisseurs, découvert bancaire, dettes fiscales…) ;
1. **L’actif**

L’actif indique l’emploi qui a été fait des ressources de l’entreprise. On retrouve donc les moyens à la disposition de l’entreprise.

 **-L’actif immobilisé** représente les biens durables, ceux dont la valeur ne change pas souvent (les terrains, les constructions, le matériel, l’outillage, les véhicules…………..). Il est possible de distinguer trois parties dans les immobilisations.

* **Les immobilisations incorporelles**, ce sont celles qui n’ont qu’une existence abstraite comme le fonds de commerce qui est composé de plusieurs éléments tel que la clientèle, le droit au bail commercial (autorisation donnée par le propriétaire d’exercer une profession dans un endroit déterminé).
* **Les immobilisations corporelles** : ce sont celles qui ont une existence réelle concrète.
* **Les immobilisations financières :** essentiellement les titres de participation

 **-L’actif circulant** représente les biens non durables (les stocks, les créances clients, la banque, la caisse) qui se renouvellent très rapidement.

1. **Présentation du bilan**

**Bilan au 31/12/N**

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **ACTIF** | **VB** | **A&D** | **VNC** | **N-1** | **PASSIF** |  **N** |  **N-1** |
| **ACTIF IMMOBILISE** |  |  |  |  | **CAPITAUX PROPRES** |  |  |
| Immobilisations incorporelles |  |  |  |  | Capital social |  |  |
| **Immobilisations corporelles** | **20 000** | **20 000 000** | **0** |  | Réserves |  |  |
| Immobilisations financières |  |  |  |  | Résultat (N) |  |  |
| **TOTAL ACTIF IMMOBILISE** |  |  |  |  | **TOTAL CAPITAUX PROPRES** |  |  |
| **ACTIF CIRCULANT** |  |  |  |  | **DETTES** |  |  |
| Stocks et en-cours |  |  |  |  | Dettes financières (emprunts) |  |  |
| Créances clients |  |  |  |  | Dettes fournisseurs |  |  |
| **Disponibilités (Banque et caisse)** |  |  |  |  | Dettes fiscales et sociales |  |  |
| **TOTAL ACTIF CIRCULANT** |  |  |  |  | **TOTAL DETTES** |  |  |
| **TOTAL ACTIF** |  |  |  |  | **TOTAL PASSIF** |  |  |

Dotations aux amortissements pour la 1ère année sachant que la durée d’utilisation est de 5 ans.

20 000/5 = 4 000

**A&D : Amortissements et Dépréciations**

**VNC : Valeur nette comptable**

**VB : Valeur Brute (ou le coût d’acquisition)**

1. **Quelques remarques à propos du bilan**
* Les investissements (immobilisations) **sont exprimés hors taxe chaque fois que l’on a pu récupérer la TVA** (dans la majorité des cas).
* Les amortissements calculés depuis la date d’acquisition des investissements jusqu’à la date du bilan, sont déduits de la valeur d’acquisition des investissements.
* **Les stocks sont exprimés hors taxe.** Il peut s’agir de stock **de marchandises, de MP ou de PF.**
* **Les créances clients et les dettes fournisseurs sont exprimées toutes taxes comprises.**
* Si l’entreprise a un découvert bancaire, le montant du découvert apparaît au passif sans le signe (-).
* Il n’existe pas de norme de la structure de l’actif d’une entreprise car cette structure dépend de la nature de l’activité de l’entreprise (entreprise commerciale et industrielle).
* **On peut remarquer que l’indépendance de l’entreprise à l’égard de ses créanciers est d’autant plus grande que les capitaux propres sont importants.**
* Le montant des capitaux propres peut se calculer à partir du montant des capitaux propres figurant au bilan précédent de la manière suivante (**cas des entreprises individuelles**).

**Capitaux propres (N) = capitaux propres (N-1) + apports personnels + résultat (N) – prélèvements personnels**

1. **Le bilan fonctionnel**

Il sépare les postes dits stables ou durables des postes à court terme, à l’actif comme au passif. Les amortissements et dépréciation de l’actif sont transférés au passif, dans les ressources durables.

|  |  |
| --- | --- |
| **ACTIF** | **PASSIF** |
| Emplois stables | Ressources durables |
| Actif circulant total | Dettes |

D’après le plan comptable général, les dettes sont classées dans les bilans comptables d’après leur nature.

* dettes financières (résultant d’emprunts en particulier)
* dettes d’exploitations (vis-à-vis des fournisseurs, de l’administration fiscale ou sociale en particulier)
* Autres dettes

Ce type de classement simplifie la présentation du bilan. Il a toutefois l’inconvénient de ne pas faire apparaître la distinction entre les dettes à échéances courte (moins d’un an) et les dettes à échéance longue (plus d’un an). Or pour assurer le fonctionnement normal de la trésorerie, il est important de connaître à la fois les échéances des dettes (sorties de fonds disponibles) et les échéances des créances (entrées de fonds disponibles). A une date quelconque, il est en effet essentiel que les fonds alors disponibles puissent assurer le paiement des dettes venant à échéance à cette date. Aussi en l’absence d’indication dans le corps du bilan, le plan comptable général a prévu l’inscription au bas du bilan des mentions suivantes s’appliquant aux créances et aux dettes

* Dont…………. € à plus d’un an,
* Dont…………. € à moins d’un an.

Il est donc possible d’obtenir les totaux, d’une part des dettes exigibles à plus d’un an, et d’autre part, les dettes exigibles à moins d’un an. D’où, la notion de capitaux permanents :

**Capitaux permanents ou ressources stables = Capitaux propres + Dettes à long terme**

**Chapitre 2 : L’Amortissement des immobilisations**

Les immobilisations sont utilisées par l’entreprise pour son activité. Certaines d’entre elles vont faire l’objet d’un amortissement à la clôture de chaque exercice comptable. Selon le PCG, il s’agit de celles dont l’utilisation est déterminable, c’est-à-dire lorsque l’usage attendu de l’actif est limité dans le temps. L’objet de cet amortissement est de traduire le « rythme de consommation des avantages économiques attendus de l’actif ».

La mise en œuvre de l’ensemble des règles relatives à l’amortissement dépend de choix de gestion qui relèvent des objectifs de l’entreprise pour la présentation de comptes annuels qui donnent une image fidèle du patrimoine, des résultats et de la situation financière de l’entreprise. Il faut également relever que ces règles comptables divergent des règles fiscales applicables pour la déductibilité des amortissements. Ceci peut avoir des conséquences comptables caractérisées pas la constatation d’amortissements dérogatoires.

1. **L’amortissement comptable**
2. **Définition**

L’amortissement d’un actif est la répartition systématique de son montant amortissable en fonction de son utilisation. L’amortissement constate l’utilisation de l’actif et se mesure par la consommation des avantages économiques attendus.

1. **La base amortissable**

Le PCG définit la base amortissable comme la valeur brute de l’actif sous déduction de sa valeur résiduelle. Cette dernière étant constituée par le montant net de coûts de sortie attendus, que l’entreprise obtiendrait de la cession de l’actif sur le marché à la fin de son utilisation.

**Exemple :** Une entreprise de location achète des biens pour les louer. Il est convenu, dès l’origine et par contrat, que les biens seront revendus d’occasion à un revendeur spécialisé. Le prix de revente est égal à 20 % de la valeur d’origine. Des coûts de sortie, estimés à 15 % du prix de revente, seront supportés par l’entreprise. Sachant que la valeur d’origine est de 15 000 €, calculez la base amortissable. **Réponse : 12 450 €**

1. **Le mode d’amortissement et la durée d’utilisation**

Le mode d’amortissement le plus utilisé est le mode d’amortissement linéaire. Le PCG précise que le mode linéaire est appliqué à défaut de mode mieux adapté. Le mode d’amortissement doit permettre de traduire au mieux le rythme de consommation des avantages économiques. Cette consommation peut être exprimée en unités d’œuvre physiques ou techniques (nombre de kilomètres, nombre d’heure d’utilisation, nombre de pièces fabriquées…). L’utilisation se réfère à l’entreprise et pas (en principe) à des usages professionnels ni à des critères fiscaux, comme par le passé. La durée d’utilisation est propre à chaque entreprise.

1. **Le point de départ de l’amortissement**

Le point de départ correspond généralement à la date de mise en service de l’actif. Cette règle prévaut quelles que soient les modalités d’amortissement retenues.

1. **Le plan d’amortissement**

Le plan d’amortissement est défini à la date d’entrée du bien dans l’entreprise. Il regroupe l’ensemble des éléments suivants :

* La base amortissable ;
* Les modalités d’amortissement ;
* Les dotations à pratiquer sur la durée d’amortissement
* Le cumul des amortissements pratiqués ;
* La valeur nette comptable.

Ce plan n’est pas intangible. En effet, des modifications peuvent être apportées dans certaines situations. (Changement d’utilisation, dépréciation).

**Application**

Immobilisation : véhicule utilitaire d’une valeur de 14 000 € (HT) ; Date de mise en service : le 20 avril N ;

Durée d’utilisation : 5 ans ; Unité d’œuvre : km parcourus (10 000 km la 1ère année, 20 000 la suivante et 30 000 km pour les trois dernières années)

**Présentez le plan d’amortissement**

**Le nombre total de kilomètres parcourus est 120 000. Pour calculer la dotation de l’année, on fera le rapport du nombre de kilomètre parcourus dans l’année sur le total.**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **ANNEE** | **BASE** | **TAUX** | **DOTATIONS** | **CUMUL** | **VNC** |
| **N** | **14 000** | **10 000/120 000** | **1 167** | **1 167** | **12 833** |
| **N+1** | **14 000** | **20 000/120 000** | **2 333** | **3 500** | **10 500** |
| **N+2** | **14 000** | **30 000/120 000** | **3 500** | **7 000** | **7 000** |
| **N+3** | **14 000** | **30 000/120 000** | **3 500** | **10 500** | **3 500** |
| **N+4** | **14 000** | **30 000/120 000** | **3 500** | **14 000** | **0** |

1. **L’amortissement fiscal**
2. **L’amortissement dégressif**

Le CGI définit une liste de biens pouvant bénéficier de l’amortissement dégressif. On recense principalement les immobilisations suivantes :

* Matériels et outillages utilisés pour des opérations industrielles de fabrication, de transformation ou de transport ;
* Matériels de manutention ;
* Machine de bureau.

Toutefois, même s’ils figurent sur cette liste, les biens acquis d’occasion ainsi que ceux dont la durée d’utilisation est inférieure à trois ans, sont exclus du bénéfice de l’amortissement dégressif.

La durée d’amortissement est définie comme **la durée d’usage** généralement admise dans la profession ou la branche d’activité. Pour calculer le taux dégressif, on multiplie le taux linéaire (100/n) par un coefficient qui est fonction de la durée probable du bien :

* Si la durée est comprise entre 3 et 4 ans, le coefficient sera de 1,25
* Si la durée est comprise entre 5 et 6 ans : le coefficient sera de 1,75
* Si la durée est supérieure à 6 ans : le coefficient sera de 2,25

Les modalités de détermination de l’amortissement dégressif sont les suivantes :

* La base d’amortissement c’est la valeur nette comptable ;
* Le taux dégressif se calcule en utilisant la formule suivante : 100/n \* coefficient ;
* La première annuité est calculée « prorata temporis » en mois entiers à partir du 1er jour du mois d’acquisition et jusqu’à la date d’inventaire ;
* Pour obtenir une VNC nulle, on pratique l’amortissement linéaire à la place du dégressif à partir de l’année ou le taux linéaire, calculé sur le nombre d’années restant, devient supérieur au taux dégressif.

**Application : On achète une machine d’une valeur de 60 000 € (HT). Sa durée d’usage est de 5 ans. La date d’acquisition est le 16 juin N. Présentez le tableau d’amortissement dégressif.**

**Pour présenter le tableau d’amortissement dégressif, on calcul d’abord le taux dégressif.**

**Taux dégressif = 100/5 \* 1,75 = 35 %**

**Calcul de la première dotation aux amortissements.**

**Dotation de la 1ère année = 60 000 \* 35% \* 7/12 = 12 250 €**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **ANNEE** | **VNC début** | **TAUX** | **DOTATIONS** | **CUMUL** | **VNC** |
| **N** | **60 000** | **35 %** | **12 250** | **12 250** | **47 750** |
| **N+1** | **47 750** | **35 %** | **16 713** | **28 963** | **31 037** |
| **N+2** | **31 037** | **35 %** | **10 863** | **39 826** | **20 174** |
| **N+3** | **20 174** | **50 %** | **10 087** | **49 913** | **10 087** |
| **N+4** | **10 087** | **100 %** | **10 087** | **60 000** | **0** |

1. **L’amortissement exceptionnel**

Pour favoriser le développement de certains investissements, des dispositifs d’amortissement exceptionnel ont été mis en place. Certains biens peuvent bénéficier d’un amortissement fiscalement déductible sur douze mois selon le mode linéaire. Cela concerne principalement :

* Les logiciels acquis
* Les matériels destinés à économiser l’énergie ;
* Les investissements en faveur de l’environnement.
1. **Les amortissements dérogatoires**

L’amortissement dérogatoire existe lorsque l’amortissement fiscalement déductible est d’un montant différent de celui de l’amortissement comptable. Il est alors égal à la différence entre ces deux montants. Pour un exercice donné, deux situations sont possibles :

* L’amortissement fiscal est supérieur à l’amortissement comptable : il faut alors constater une dotation pour l’amortissement dérogatoire.
* L’amortissement fiscal est inférieur à l’amortissement comptable : il faut alors constater une reprise pour l’amortissement dérogatoire.

Pour les biens concernés, il faut donc établir un plan d’amortissement particulier en faisant apparaître l’amortissement fiscal, amortissement comptable et amortissement dérogatoire.

**Chapitre 3 : Le compte de résultat**

1. **Définition**

Le compte de résultat de l’exercice est un document comptable qui, pour une période déterminée, dégage le solde tiré de l’enregistrement des mouvements constatant les charges (dépenses) et les produits (recettes). Ce solde sera un bénéfice ou une perte réalisé pendant l’exercice.

1. **Présentation**

En première approximation, il se présente de la façon suivante :

* A droite, les productions enregistrées au cours de la période, LES PRODUITS
* A gauche, les consommations enregistrées au cours de la période, LES CHARGES
* d’une part, les consommations courantes de la période ;
* d’autre part, les consommations des moyens de production.

Dans la pratique, les productions ne sont jamais égales aux consommations. Il y a toujours un déséquilibre plus ou moins important entre ces deux termes. C’est la notion de résultat. Si les productions sont supérieures aux consommations, le résultat de la période est bénéficiaire. Si les consommations sont supérieures aux productions, le résultat de la période est déficitaire.

**Présentation n°1**

|  |  |
| --- | --- |
| CHARGES | PRODUITS |
| Valeurs des consommations effectuées au cours de la période | Valeurs des productions réalisées au cours de la période |
| Consommation des moyens de production |
| Résultat (bénéfice) |

**Présentation n°2**

|  |  |
| --- | --- |
| CHARGES | PRODUITS |
| Valeurs des consommations effectuées au cours de la période | Valeurs des productions réalisées au cours de la période |
| Consommation des moyens de production. (dotation aux amortissements et aux provisions) |
| Résultat déficitaire |

**Présentation n°3**

|  |  |
| --- | --- |
| **CHARGES** | **PRODUITS** |
| **Charges d’exploitation** | **Produits d’exploitation** |
| **Achats marchandises** | **Vente de marchandise** |
| **Variation de stock de marchandise** | **Production vendue** |
| **Achats d’approvisionnement stockable** | **Production stockée (variation de stock)** |
| **Variation de stock MP** | **Production immobilisée** |
| **Services extérieurs et autres (frais généraux)** | **Subvention d’exploitation** |
| **Impôts et taxes** | **Autres produits de gestion courante** |
| **Charges de personnel** |  |
| **Autres charges de gestion courante** |  |
| **Dotation aux amortissements et provisions** | **Reprise sur amortissements et provisions** |
| **Charges financières** | **Produits financiers** |
| Agios |  |
| Intérêts sur emprunts |  |
| **Charges exceptionnelles** | **Produits exceptionnels** |
| Résultat (bénéfice) | Résultat (perte) |

1. **Le compte de résultat prévisionnel**

L’étude de marché permet au chef d’entreprise d’estimer la part de marché qu’il peut viser, ses objectifs de vente, c'est-à-dire son chiffre d’affaires prévisionnel.

Il faut ensuite déterminer les dépenses professionnelles prévisionnelles à couvrir pour réaliser ce chiffre d’affaires. L’ensemble de ces deux éléments (chiffre d’affaires prévisionnel, dépenses prévisionnelles) constituent le compte de résultat prévisionnel. En général, il est établi pour les premières années d’activité.

1. **Relevé et classification des principales charges de l’entreprise**

Pour être admis en déduction des bénéfices, les charges doivent remplir les trois conditions suivantes :

* Se rattacher à la gestion de l’entreprise, d’où l’exclusion des dépenses personnelles ;
* Ne pas être confondus avec les immobilisations et l’achat du fonds de commerce ;
* Correspondre à une dépense effective de l’entreprise avec pièces justificatives.

***Liste des charges d’une entreprise (classe 6 du PCG)***

**60- achats (sauf 603)**

601- Achats stockés (MP, fournitures...)

602- Achats stockés (Autres approvisionnements**,** consommables, emballages)

603- Variation des stocks (MP ; marchandises

604- Achats d’études et de prestations de service

606- Achats non stockés de MP et fournitures

607- Achats de marchandises

**61- Services extérieurs**

611- Sous-traitance

612- Redevances de CB

613- Locations

614- Charges locatives de copropriété

615- Entretien et réparations

616- Primes d’assurance

617- Etudes et recherches

618- Divers

**62- Autres services extérieurs**

621- Personnel extérieur à l’entreprise

622- Rémunérations d’intermédiaires et honoraires

623- Publicité, publications, relations publiques

624- Transports de biens et transports collectifs du personnel.

625- Déplacements, missions et réceptions.

626- Frais postaux et frais de télécommunications.

627- Services bancaires et assimilés

**63- Impôts, taxes et versements assimilés**.

631- Impôts, taxes et versements assimilés sur rémunérations (administration des impôts)

635- Autres impôts

 6351- Impôts directs (sauf IS)

 63512- Taxes foncières

 3514- Taxes sur les véhicules des sociétés

**64- Charges de personnel**

641- Rémunérations du personnel

 6411- Salaires, appointements, commissions de base

 6412- Congés payés

 6413- Primes et gratifications.

644- Rémunération du travail de l’exploitant

645- Charges de SS et de prévoyance.

646- Cotisations sociales personnelles de l’exploitant.

647- Autres charges sociales

**65- Autres charges de gestion courante**

651- Redevances pour concessions, brevets, licences, marques

653- Jetons de présence

654- Pertes sur créances irrécouvrables

**66- Charges financières**

661- Charges d’intérêts

664- Pertes sur créances liées à des participations

665- Escomptes accordés.

666- Pertes de change

**67- Charges exceptionnelles**

671- Charges exceptionnelles sur opérations de gestion

675- VCEAC

**68- Dotations aux amortissements et aux provisions**

681- DAP (charges d’exploitation)

686- DAP (charges financières)

687- DAP (charges exceptionnelles)

**69- Participation des salariés – Impôts sur les bénéfices**

691- Participation des salariés

695- Impôts sur les bénéfices

698- Intégration fiscale

1. **Relevé et classification des principaux produits de l’entreprise**

***Liste des produits d’une entreprise (classe 7)***

**70- Ventes de produits fabriqués, prestations de services, marchandises**

701- Ventes de PF

706- Prestations de services

707- Ventes de marchandises.

708- Produits des activités annexes

**71- Production stockée (ou déstockage**)

713- Variation des stocks des en-cours et des produits

**72- Production immobilisée**

**73- Produits nets partiels sur opérations à LT**

**74- Subventions d’exploitation.**

**75- Autres produits de gestion courante.**

751- Redevances pour concessions, brevets, licences, marques

752- Revenus des immeubles non affectés aux activités professionnelles

758- Produits divers de gestion courante.

**76- Produits financiers**

761- Produits de participations

762- Produits des autres immobilisations financières

763- Revenus des autres créances

764- Revenus des VMP

765- Escomptes obtenus

766- Gains de change

**77- Produits exceptionnels**

771- Produits exceptionnels sur opérations de gestion

775- PCEAC

**78- Reprises sur amortissements et provisions**

781- RAP (exploitation)

786- RAP (financier)

787- RAP (Exceptionnel)

**79- Transfert de charges**

1. **Incidence des stocks sur le résultat**

Cas des stocks de marchandises ou d’approvisionnement « stockable » (MP)

 Variation de stock = stock initial – stock final

On effectue la différence entre le stock initial et le stock final. Si le stock diminue, cela signifie que l’on a vendu plus que ce qu’on a acheté. La variation de stock s’ajoute donc aux achats de l’année et inversement.

**Exemple : SI = 2600 € ; SF = 2200 €**

Incidence sur le résultat : Variation de stock = 400 €. Variation positive ; la variation s’ajoute aux achats d’approvisionnements stockables. Cette variation s’inscrit du côté des charges

**Cas des stocks de produits finis**

 Variation de stock = stock final – stock initial

On effectue la différence entre le stock final et le stock initial. Si le stock diminue, cela signifie que l’on a vendu plus que produit. La variation est négative. L’entreprise diminue son stock de produits finis.

**Exemple : SI = 5000 € ; SF = 7000 €**

Incidence sur le résultat : Variation de stock = 2000 €. Variation positive ; la variation s’ajoute aux productions vendues. Cette variation s’inscrit du côté des produits

**Chapitre 4 : Les SIG et la CAF**

**Les Soldes Intermédiaires de Gestion et la Capacité d’autofinancement**

Le résultat de l’exercice est obtenu en formant la différence entre **tous les produits et toutes les charges de l’exercice**. Pour mieux comprendre la formation du résultat de l’exercice, il est utile de calculer les différences partielles entre certains produits et certaines charges. La présentation classique du **compte résultat** répond en partie à ce besoin en faisant apparaître le résultat de l’exercice comme le cumul de trois résultats partiels.

* **Le résultat d’exploitation**
* **Le résultat financier**
* **Le résultat exceptionnel**

Le PCG (**PLAN COMPTABLE GENERAL**) a prévu une généralisation de cette méthode d’analyse en définissant une suite de différence (ou soldes) entre des produits et des charges : ce sont les soldes intermédiaires de gestion (SIG).

1. **La marge commerciale (MC)**

Les ressources d’exploitation des entreprises commerciales proviennent essentiellement de l’excédent des ventes de marchandises sur le coût d’achat des marchandises vendues, c'est-à-dire de sa marge commerciale.

**MC = vente de marchandises – (achats de marchandises + ou – variation de stock de marchandises)**

1. **La production de l’exercice (PE)**

La notion de production de l’exercice est réservée **aux entreprises ayant une activité de fabrication ou de transformation** de biens et de services.

PE = **production vendue** + variation stock PF (production stockée) + production immobilisée

* dans les entreprises exerçant à la fois une activité industrielle et une activité commerciale, on détermine une production pour ce qui concerne l’activité industriel et une marge commerciale pour ce qui relève de l’activité commerciale.
* **La production n’est pas valorisée de façon homogène :** la production vendue est évaluées aux prix de vente tandis que la production stockée et la production immobilisée sont valorisées au coût de production.
1. **La valeur ajoutée (VA)**

VA = (Marge commerciale + PE) – les achats\* – les charges externes et autres (**ou frais généraux)**

\*sauf les achats de marchandises + ou – variation de stock de marchandises

**Signification économique de la VA**

La valeur ajoutée mesure la contribution que l’entreprise et son personnel apportent à l’économie du pays.

L’entreprise produit des biens et des services mais elle consomme une partie de la production des autres entreprises. Seule la différence entre cette production et cette consommation accroît la valeur de la production nationale.

La VA est bon indicateur du poids économique de l’entreprise. Elle permet à la fois de classer les entreprises selon un critère de taille et d’apprécier le développement ou la régression de l’activité de l’entreprise. Comparée aux moyens mis en œuvre, la VA rend compte de l’efficacité de ces moyens de production (personnel, équipements). **Cette création de richesse** sera distribuée et rémunérera ceux qui ont contribué à sa création :

* **Les apporteurs de travail (salariés, chef d’entreprise) ;**
* **Les apporteurs de capital (associés, banque, investissements).**
1. **l’excédent brut d’exploitation (EBE) – EBITDA (earning before interest Taxes Depreciation and Amortization)**

**EBE** = VALEUR AJOUTEE + **subvention d’exploitation** – (impôts et taxes + **charges de personnel)**

 Dans le cas, ou ce sont les charges qui excéderaient les produits, on parlerait d’une insuffisance brute d’exploitation.

**Signification économique de l’EBE**

L’EBE est un bon indicateur des performances industrielles et commerciales de l’entreprise car il est calculé indépendamment du système d’amortissement (linéaire ou dégressif) et de la **réglementation fiscale relative aux amortissements** ; il est indépendant de la manière dont l’entreprise est financée (par capitaux propres ou par emprunts) puisque l’EBE est déterminé avant déduction des charges financières. Il est aussi indépendant des produits et des charges à caractère exceptionnel.

1. **Le résultat d’exploitation (REX)**

**REX = EBE** + autres produits + reprises sur amortissement – (autres charges + **DOTATIONS AUX AMORTISSEMENTS)**

**A RETENIR : REX = EBE – DOTATIONS AUX AMORTISSEMENTS**

Il mesure les performances industrielles et commerciales. Comme l’EBE, il est indépendant du mode de financement.

1. **Le résultat courant avant impôts (RCAI)**

**RCAI = RESULTAT D’EXPLOITATION + produits financiers – charges financières**

Pour obtenir le résultat courant avant impôts, on ajoute au résultat d’exploitation les produits financiers et on retire les charges financières. Il résulte des opérations ordinaires d’exploitations et de financement.

1. **Le résultat exceptionnel**

**Résultat exceptionnel = produits exceptionnels – charges exceptionnelles**

 **Ce solde se calcule indépendamment des autres SIG**

1. **Le résultat de l’exercice**

**Résultat de l’exercice = RCAI + résultat exceptionnel – (Impôts sur les sociétés + participation des salariés)**

Pour obtenir le résultat de l’exercice, il suffit :

* **De cumuler le RCAI et le résultat exceptionnel**
* De soustraire du total obtenu, **les impôts sur les bénéfices et la participation des salariés aux résultats.**
1. **La capacité d’autofinancement (la CAF)**

La capacité d’autofinancement représente l’ensemble des ressources qui restent à disposition de l’entreprise pour assurer le financement de son « maintien » et de sa croissance. Elle devra permettre de :

* rembourser les emprunts en cours (capital)
* renouveler les anciens investissements
* acquérir de nouveaux investissements
* augmenter les ressources en capital (fonds propres) de l’entreprise.

La CAF est aussi connue sous d’autres dénominations :

* **cash-flow, expression américaine pouvant se traduire par flux de trésorerie ;**
* marge brute d’autofinancement (MBA), expression qui avait été retenue pour traduire « cash-flow » avant que le PCG n’ait adopté la dénomination de capacité d’autofinancement.

**CAF = résultat de l’exercice + DAP - RAP**

**Chapitre 5 : Le seuil de rentabilité**

Le PCG classe les charges d’après leur nature. On distingue les **charges d’exploitation**, les **charges financières** et les **charges exceptionnelles**. Le classement est simple, mais il est insuffisant pour une analyse de gestion. En effet, il ne tient pas compte du fait que certaines charges sont fonction du niveau d’activité de l’entreprise alors que d’autres en sont indépendantes. Les charges fonction du niveau d’activité sont appelées **charges variables ou opérationnelles**. Les autres **charges fixes ou de structure.**

1. **Les charges variables ou charges opérationnelles**

Les charges variables voient leur montant directement influencé par le niveau d’activité de l’entreprise. Elles sont considérées comme approximativement proportionnelles à ce niveau d’activité.

**Exemples :** la consommation d’énergie électrique est proportionnelle au nombre d’heures de fonctionnement des machines. Les frais de transport sont proportionnels au montant des ventes. Dans le commerce, c’est le montant du chiffre d’affaires qui définit le volume global d’activité.

1. **Les charges fixes ou de structure**

Comme leur nom l’indique, elles dépendent de la structure (importance) de l’entreprise et non du niveau de son activité.

**Exemples :** la prime d’assurance, la location de compteurs à EDF, les salaires du personnel stable, les impôts fonciers, etc.….

Ces charges sont fixes pour une structure donnée. Les charges de structure augmentent en principe par paliers. A chaque accroissement des charges fixes correspond souvent un investissement nouveau.

Chiffre d’affaires

Charges fixes

Dans un commerce d’importance moyenne existe un service comptable géré par une personne dont la rémunération constitue une charge fixe. Si le chiffre d’affaires triple, un poste d’adjoint devient nécessaire, et alors les charges fixes augmentent.

1. **Calcul du seuil de rentabilité**
2. **Généralités**

Le seuil de rentabilité, appelé encore point mort ou **chiffre d’affaires critique** d’une entreprise est la valeur minimale du chiffre d’affaires à partir de laquelle l’exploitation est rentable. En d’autres termes, le SR, c’est le CA que l’entreprise doit réaliser pour couvrir la totalité de ses charges et pour lequel elle ne dégage ni bénéfice, ni perte. Il est évident, que le CR constitue un outil précieux pour mener à la détermination du SR. Son utilité s’inscrit dans les domaines suivants :

* recherche du niveau minimal d’activité  au-dessous duquel l’entreprise ne doit pas descendre
* suivre l’évolution du chiffre d’affaires et des charges variables correspondantes
* analyse de la rentabilité spécifique aux prestations réalisées ou à la vente de PF.

Deux informations président le calcul du point mort :

* le taux de marge sur coût variable (MCV/CA)
* le montant des charges fixes

**SR = CF/ taux de MCV**

D’une manière générale, on peut écrire l’égalité suivante :

**CHIFFRE D’AFFAIRES – CHARGES VARIABLES – CHARGES FIXES = BENEFICE**

Chiffre

D’affaires

Charges variables

Charges fixes

Si on examine ce schéma, on constate que le bénéfice apparaît dès que la marge sur coût variable couvre les charges fixes, celles-ci ne dépendant pas directement du niveau de l’activité de l’entreprise. Lorsque la MCV est égale au CF, l’entreprise ne réalise ni perte, ni bénéfice.

Il est également intéressant de connaître la date à laquelle le seuil de rentabilité sera atteint. Plus le temps à couvrir les charges est long, plus la situation de l’entreprise est fragile. Cette information détermine la capacité de l’entreprise à générer du bénéfice.

**Date = SR / CA (HT) \* 360**

**COMPTE DE RESULTAT DIFFERENTIEL**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Chiffre d’affaires** | **800 000** | **100 %** |
| **Charges variables** | **456 000** |  |
| **Marge sur coût variable** | **344 000** | **43 %** |
| **Charges fixes** | **210 000** |  |
| **Bénéfice** | **134 000** |  |

1. **Exemples**

**Dans une entreprise, on prévoit :**

* **un chiffre d’affaires annuel hors taxe de 800 000 €**
* **des charges variables s’élevant à 456 000 €**
* **et des charges fixes se montant à 210 000 €**

**Calcul de la marge sur coût variable**

**MCV = CA – CV = 800 000 – 456 000 = 344 000 €**

**Calcul du taux de marge sur coût variable**

**Taux de MCV = MCV / CA \* 100**

**Taux de MCV = 344 000 / 800 000 \*100 = 43 % = 0,43**

**Calcul du SR**

**Nous avons vu par définition que le seuil de rentabilité est atteint lorsque la marge sur coût variable est égale au frais fixes. Dans notre exemple, l’égalité suivante doit être vérifiée.**

**43 % du chiffre d’affaires critique = 210 000**

**SR = CF / taux de MCV**

**SR = 210 000 / 0,43 = 488 372 €**

**On peut également retrouver le point mort graphiquement. Il faut représenter la droite des CF : y = 210 000 et la droite de MCV : y = 0,43x.**

1. **Utilité du calcul du seuil de rentabilité**
2. **Recherche du niveau minimal d’activité**

Le chef d’entreprise a besoin de connaître le niveau d’activité pour lequel un résultat positif d’exploitation commence à apparaître. Lorsque le SR est dépassé, il peut déterminer sa **marge de sécurité (CA – CAC),** son **indice de sécurité (MS/CA)** et évaluer son bénéfice prévisionnel.

**Calcul de la marge de sécurité = CA – SR = 800 000 – 488 372 = 311 628 €**

**Calcul de l’indice de sécurité = MS/CA \* 100 = 311 628/800 000 \* 100 = 38,95 %**

1. **Prévision de résultat**

Il s’agit là du principal intérêt de l’analyse de variabilité sans laquelle les prévisions de gestion ne peuvent être chiffrées. Le résultat d’exploitation correspond à un chiffre d’affaires donné.

1. **Le levier opérationnel**

D’un point de vue prévisionnel, il est intéressant de déterminer l’incidence sur le résultat d’une variation du niveau d’activité (variations en valeurs relatives). On appelle levier opérationnel le rapport de la variation du résultat à la variation de volume ou de niveau d’activité. Le levier opérationnel représente donc **l’élasticité** du résultat par rapport à cette variation de volume.

1. **Le seuil de rentabilité et la gestion**

L’analyse de variabilité permet :

* Tout au long d’un exercice, de suivre l’évolution des ventes cumulées, des charges variables correspondantes, du résultat net **(l’entreprise a intérêt à atteindre son SR le plus tôt possible).**
* De déterminer l’origine principale de la variation du résultat net : variation des ventes (Prix unitaire ou Quantité) ou variation des charges.
* De se rendre compte, de l’incidence en valeur absolue, sur la rentabilité de l’exploitation (variation CF, variation du taux de MCV)
1. **Les points morts multiples**

Les charges de structure ne peuvent être considérées comme fixes que dans certaines limites du niveau d’activité. Lorsque le niveau d’activité varie hors de ces limites, les charges fixes varient elles-mêmes par palier. Ces modifications des charges de structure peuvent entraîner l’apparition de plusieurs points morts successifs.

**Chapitre 6 : Analyse du bilan**

Le bilan est le reflet de la situation financière de l’entreprise à un moment donné. Il recense l’ensemble des ressources et des emplois de l’entreprise. Comme pour le compte de résultat, la présentation comptable du bilan ne permet pas son analyse. On reclasse donc le bilan sous forme de grandes masses, ce qui va permettre de répondre aux questions suivantes :

* La structure financière de l’entreprise est-elle saine et équilibrée ?
* Les capitaux investis sont-ils bien employés ?
* Le patrimoine de l’entreprise s’est-il accru ou réduit ?
* La trésorerie s’est-elle améliorée ou dégradée ? pourquoi ?
1. **La notion de fonds de roulement (FR)**

L’ensemble des grandes masses du bilan doit répondre à un certain équilibre. En effet, en général, les capitaux utilisés par l’entreprise pour financer une immobilisation, un stock ou une autre valeur de l’actif doivent pouvoir rester à la disposition de l’entreprise pendant un temps qui correspond, au moins à celui de la durée de l’immobilisation, du stock ou de la valeur, financé par ces capitaux. Il faudrait donc que l’actif immobilisé (actif durable) soit au minimum financé par les capitaux permanents (capitaux durable) mais qu’également, il existe un excédent de capitaux durables disponibles pour financer une partie du cycle d’exploitation, c'est-à-dire l’actif circulant. Cette marge excédentaire est appelée le fonds de roulement (c’est la part des capitaux stables qui peut financer en permanence, le cycle d’exploitation).

|  |  |
| --- | --- |
| **ACTIF** | **PASSIF** |
| **Actif immobilisé** | **Capitaux permanents****CAPITAUX PROPRES + DETTES LT** |
| **Fonds de roulement** |

**FONDS DE ROULEMENT** = CAPITAUX PERMANENTS – ACTIF IMMOBILISE NET

1. **Causes d’une variation du fonds de roulement**

Le fonds de roulement de l’entreprise peut augmenter ou diminuer à cause, soit d’une variation de l’actif immobilisé, soit d’une variation des capitaux permanents.

**Ce qui diminue le FR**

* Augmentation des investissements
* Baisse des fonds propres (pertes, prélèvements personnels)
* Remboursements des emprunts bancaires

**Ce qui augmente le FR**

* Cession d’immobilisation ;
* Augmentation des capitaux propres : bénéfice, apport personnel (EI), augmentation de capital (société) ;
* Emprunts supplémentaires

**Analyse du fonds de roulement et de ses variations**

Un fonds de roulement positif indique que l’entreprise dispose d’une capacité de financement de tout ou d’une partie de son cycle d’exploitation. L’absence de FR indique que les immobilisations sont en partie financées par des dettes à court terme. L’entreprise risque donc devant cette situation déséquilibrée, de ne pouvoir faire face aux échéances (sans se séparer d’immobilisation), sauf si l’actif circulant tourne plus vite que le passif circulant (grande surface de distribution). Sur plusieurs exercices, le chef d’entreprise devra également voir comment varie le FR. Un fonds de roulement qui diminue n’est pas toujours un mauvais signe (entreprise en croissance qui investit ; augmentation de l’actif immobilisé). De la même manière, un FR qui augmente n’est pas toujours un bon signe (entreprise qui n’investit pas ; les dotations aux amortissements vont diminuer tous les ans l’actif immobilisé ; risque d’un outil de production dépassé).

1. **La notion de besoin en fonds de roulement (BFR)**
2. **le cycle d’exploitation**

Stockage MP

Stockage PF

Production

ACHATS

Fournisseur

Stock de marchandises

Clients

VENTES

En observant le schéma ci-dessus, on se rend compte qu’il existe un décalage entre les flux de trésorerie sortants et les flux de trésorerie rentrant. En plus du décalage dû au cycle d’exploitation, il existe un décalage dû aux flux financiers. En effet, bien souvent le règlement ne se fait pas en même temps que la facturation ou la livraison. De ce fait, des délais de règlement existent entre les différents acteurs économiques.

1. **Définition du besoin en fonds de roulement**

D’une part, à tout moment, au cours du cycle d’exploitation, l’entreprise a engagé des dépenses. Elle a effectué une avance de fonds qui ne sera récupérée que lors de la réalisation de la vente de ses produits. De plus elle peut éventuellement accorder du crédit à ses clients. D’autre part, le crédit consenti par ses fournisseurs, lui apporte des ressources. L’entreprise va donc dégager **un besoin permanent** net de fonds, dû aux différents décalages de flux, fonds nécessaires pour permettre à l’entreprise de tourner. Ce besoin est le BESOIN EN FONDS DE ROULEMENT.

1. **Calcul du besoin en fonds de roulement**

Le BFR découle du cycle d’exploitation. Il concerne donc, essentiellement, l’actif circulant et le passif circulant de l’entreprise. Le BFR, c’est la différence entre les besoins du cycle d’exploitation (besoins cycliques) et les ressources du cycle d’exploitation (ressources cycliques).

Calcul du besoin en fonds de roulement en tenant compte du délai de rotation des postes du bilan les plus importants :

* Stocks de MP, de PF et de marchandises
* Créances clients
* Dettes fournisseurs

|  |  |
| --- | --- |
| **BESOINS CYCLIQUES** **CYCLIQUES** | **FORMULES** |
| Stock de MP | Achats MP (HT) \* durée moyenne de stockage de MP / 360 |
| Stock de marchandises | Achats marchandises (HT) \* durée de stockage de marchandises / 360  |
| Stock de PF | Ventes (HT) \* durée de stockage des PF / 360 |
| Créances clients | Ventes (TTC) \* délai moyen du crédit client / 360 |
| **RESSOURCES CYCLIQUES** | **FORMULES** |
| Dettes fournisseurs | Achats (TTC) \* délai moyen du crédit FRS / 360 |
| **BFR** | **BESOINS CYCLIQUES – RESSOURCES CYCLIQUES** |

Calcul du besoin en fonds de roulement à partir du bilan

**Soit le bilan ci-dessous présenté par grandes masses**

|  |  |
| --- | --- |
| **ACTIF** | **PASSIF** |
| **ACTIF IMMOBILISE** | **CAPITAUX PERMANENTS****CAPITAUX PROPRES + DETTES LT** |
| **STOCKS****CREANCES CLIENTS** |
| **DETTES CYCLIQUES (dettes d’exploitation)****(sauf concours bancaires)** |
| **DISPONIBILITES** |
| **CONCOURS BANCAIRES (découverts bancaires)** |

**Fonds de roulement (FR)** = capitaux permanents – actif immobilisé

**Besoin en fonds de roulement (BFR)** = (stocks + créances clients) – dettes cycliques

**Trésorerie nette (TN)** = disponibilités – concours bancaires

**FRNG = BFR + TN**

**BFR = FRNG – TN**

**TN = FRNG – BFR**

**Chapitre 7 : Les ratios**

Un ratio est un rapport entre deux grandeurs caractéristiques de la situation financière ou de l’activité de l’entreprise. Il peut s’exprimer en pourcentage. L’analyse des ratios va confirmer et compléter les conclusions, déjà tirées de l’étude du compte de résultat (les SIG) et du bilan. Dans une petite entreprise, seuls certains ratios significatifs sont véritablement utiles. Un ratio isolé n’est pas suffisant. Les ratios doivent être utilisés pour comparer la situation actuelle de l’entreprise avec :

* Soit la situation actuelle d’autres entreprises du même secteur d’activité
* Soit les situations passées de la même entreprise
1. **Les ratios de structure financière**
2. **Définition**

Un ratio de structure financière est un rapport entre deux grandeurs du bilan.

1. **Le financement des emplois stables**

Les emplois stables doivent être financés par des ressources stables. En effet, les emplois stables sont essentiellement composés de biens durables. Les profits suffisants pour rembourser leur prix d’acquisition ne sont dégagés qu’en plusieurs années. Leur financement doit donc être assuré par des ressources qui ne sont elles-mêmes remboursables qu’après plusieurs années (cas des emprunts) ou qu’on n’est pas tenu de rembourser (capitaux propres).

R : Couverture des capitaux investis = Ressources stables/ (Emplois stables + BFRE)

1. **L’indépendance financière**

La Centrale des bilans définit l’endettement comme égal aux dettes financières augmentées des soldes créditeurs de banques (y compris les effets escomptés non échus et les créances cédées).Un trop fort endettement est dangereux. En effet, l’endettement s’accompagne de dépenses annuelles fixes (amortissement des emprunts et intérêts). En cas de détérioration de la conjoncture, l’entreprise risque d’être dans l’incapacité d’assurer le service de sa dette.

Les ressources apportées par les capitaux propres n’ont pas cet inconvénient. Il n’y a pas à les rembourser et le versement des dividendes est facultatif. Si le taux d’endettement est supérieur à 100 %, l’entreprise a plus de dettes que de ressources propres.

R : Taux d’endettement = Endettement / ressources propres

1. **Les ratios de rotation**
2. **Définition**

Les ratios de rotation expliquent l’évolution du BFRE. Le BFR d’exploitation est fonction du chiffre d’affaires. Normalement, si la durée des décalages entre les ventes, les achats et les paiements correspondants, reste constante, le BFRE reste sensiblement proportionnel au chiffre d’affaires.

R : poids du BFRE = BFRE/CA

Tout accroissement de ce ratio témoigne :

* Soit d’un accroissement des décalages de l’actif circulant (stocks et créances) ;
* Soit d’une réduction des décalages du passif (dettes circulantes)

Les délais de rotation sont formés par le rapport d’un « stock » et d’un flux. En effet, les délais de rotation sont obtenus en formant le rapport entre :

* Un poste du BFRE (stock, créance ou dette) ;
* Et un flux d’achat ou de vente.

Le poste du numérateur est une image instantanée indépendante du temps. Le flux du dénominateur n’est défini que si on précise la période de temps (généralement l’année) pendant laquelle il s’est écoulé. Les délais de rotation sont exprimés en une unité de temps (généralement le jour). Il est nécessaire de convertir la période du flux dans l’unité de temps exprimant le délai.

1. **Le délai de rotation des stocks**

R1 : Rotation stocks marchandises ou MP = (Stocks moyens / coût annuel des achats) \*360

R2 : Rotation stocks PF = (Stocks moyens / coût annuel de production) \*360

Les stocks figurant au numérateur sont égaux à la moyenne des stocks observés à l’ouverture et à la clôture de l’exercice. Le numérateur et le dénominateur du ratio doivent être évalués de façon homogène. Les stocks sont évalués au coût d’achat (comprenant les frais d’achats), au coût de production (comprenant les charges directes et indirectes de production) s’il s’agit de stocks de PF.

1. **Le délai de rotation des clients**

R : Rotation de crédit-clients = ((CC et comptes rattachés + EENE) / CA TTC) \* 360

On peut prendre le poste « créance client du bilan de clôture », mais il est préférable d’inscrire au numérateur la moyenne des créances et des effets observés à l’ouverture et à la clôture de l’exercice. Le ratio mesure la durée moyenne du crédit consenti aux clients. Il faut faire attention, car les créances sont TTC dans le bilan et le CA hors taxe dans le compte de résultat. On calcule donc les ventes TTC en laissant les créances telles quelles.

1. **Le délai de rotation des fournisseurs**

R : Rotation des fournisseurs = (dettes FRS(1) / (achats TTC + services extérieurs TTC)) \* 360

Les règles observées, concernant la TVA, pour le calcul de ce ratio sont analogues à celles indiquées à propos du ratio de crédit-clients.

*(1) En réalité « dettes FRS et comptes rattachés ». C’est donc généralement la totalité des consommations en provenance des tiers qui doit être comparée aux dettes FRS. Par contre, les fournisseurs d’immobilisations sont exclus du ratio.*

1. **La liquidité et la solvabilité**

La liquidité du bilan écarte le risque de faillite. La liquidité du bilan se définit par le fait que les actifs à moins d’un an sont supérieurs aux dettes à moins d’un an. La liquidité du bilan fait présumer que la vente progressive des stocks et l’encaissement des créances permettra de payer les dettes dans les semaines ou les mois à venir. Le risque de faillite est faible à court terme.

La trésorerie due aux opérations d’exploitation, c’est le sang de l’entreprise. La panne de trésorerie, c’est l’infarctus, l’arrêt du cœur. La trésorerie due aux opérations de bilan, c’est l’huile du moteur d’une voiture. Le manque d’huile entraîne le coulage des bielles. Quelle que soit la puissance de la voiture ou la santé du corps, le manque de trésorerie, c’est la cessation de paiement à plus ou moins longue échéance, ce qui peut entraîner la liquidation et la mort de l’entreprise.

La trésorerie est un fluide au même titre que l’air comprimé, l’eau ou l’électricité. L’importance de leur consommation n’indique pas la santé de l’entreprise, mais l’entreprise ne peut vivre sans ces fluides. Il en est de même de « l’argent » qui rentre, qui sort ou qui est en caisse ou à la banque.

Il ne faut pas confondre :

* La liquidité des actifs : possibilité de les échanger rapidement contre de la monnaie ;
* Et la liquidité du bilan : résultat d’une comparaison entre les actifs liquides et le passif exigible.
1. La solvabilité de l’entreprise

R : La solvabilité = Actif total (actif réel) / Capitaux étrangers (total des dettes)

La solvabilité se définit dans la perspective d’une liquidation de l’ensemble de l’entreprise, notamment si elle se trouve en cessation de paiement par suite d’un manque de liquidité du bilan. L’entreprise est solvable dans la mesure où l’actif réel est suffisant pour permettre de payer toutes les dettes.

1. Ratios de liquidité

R : Ratio de liquidité générale = Actif à moins d’un an/ Dettes à moins d’un an

Les banques exigent habituellement que ce ratio soit supérieur à 1, ce qui signifie que le fonds de roulement financier est positif.

R : Ratio de liquidité immédiate = disponibilité / dettes à moins d’un an

Ce ratio ne comprend au numérateur que les disponibilités (y compris les VMP). Leur liquidité est parfaite. Actuellement, les entreprises utilisent largement les possibilités du découvert bancaire pour assurer leur trésorerie. On tend donc à renoncer au calcul de ce ratio.

1. **Les ratios liés aux marges et résultats**

L’évolution de l’activité est mesurée par le taux de variation d’un indicateur d’activité. Traditionnellement, cet indicateur est le chiffre d’affaire (HT).

R : Taux de variation du chiffre d’affaires = (CA n – CA n-1) / CA n-1

On peut remplacer le chiffre d’affaires par la valeur ajoutée. On obtient ainsi un indicateur plus approprié pour mesurer l’augmentation ou la baisse, de la création de « richesse économique ».

1. **La profitabilité**

L’étude de la profitabilité met en relation une marge ou un profit avec le niveau d’activité (mesuré par le chiffre d’affaires). Le résultat constitue le résumé des performances globales de l’entreprise. Il entre dans le calcul du taux de marge bénéficiaire.

R : Taux de marge bénéficiaire = résultat de l’exercice / CA HT

On peut préférer l’EBE pour mesurer la profitabilité car il est indépendant de la politique de financement et de la réglementation fiscale. Il mesure bien les performances industrielles et commerciales de l’entreprise.

R : Taux de « marge brute » d’exploitation = EBE / CA HT

Dans les entreprises commerciales, la marge commerciale est le premier indicateur des performances.

R : Taux de marge commerciale = Marge commerciale / Ventes de marchandises

1. La répartition de la VA

On calcule la répartition de la VA entre les parties prenantes :

* Le personnel Charges de personnel / VA
* L’Etat (IS + Impôts et taxes) / VA
* Les associés (Dividendes + Intérêts des CCA) / VA
* Les prêteurs Intérêts des dettes / VA
* L’entreprise Autofinancement / VA
1. **La rentabilité de l’entreprise ou rentabilité financière**

La rentabilité se définit comme le rapport entre un profit et les moyens en capitaux ayant permis de l’obtenir.

R : Taux de rentabilité des CP = Résultat de l’exercice / Capitaux propres

Cependant, ce taux de rentabilité risque d’être biaisé par les résultats exceptionnels (exemple d’une plus-value de cession qui ne se reproduira pas à l’avenir). Aussi, on peut préférer mesurer la rentabilité des CP à partir du RCAI.

R : Taux de rentabilité des CP = RCAI / CP

1. **La rentabilité économique**

La rentabilité économique exprime la rentabilité moyenne de l’ensemble des CI dans l’entreprise, que ces capitaux soient des capitaux propres ou des capitaux empruntés. Elle intéresse surtout les prêteurs car elle conditionne la capacité de remboursement de l’entreprise. Traditionnellement, on calcule ce ratio en mettant au numérateur la somme du résultat (rémunération des CP) et des intérêts des dettes financières (rémunération des capitaux empruntés). Le dénominateur rassemble toutes les ressources stables.

**R : Rentabilité économique = (RCAI + intérêts) / (Capitaux propres + dettes financières)**

Cependant, ce ratio est influencé par les charges calculées (DAP) dont le montant répond souvent à des considérations plus fiscales qu’économiques. Aussi, préfère-t-on actuellement mesurer la rentabilité économique au moyen de l’EBE.

**R : Rentabilité économique = EBE / Ressources stables**

**Chapitre 8 : La prévision du BFRE (le BFR Normatif)**

*Prévoir un BFRE lorsque tous les postes sont proportionnels au CA HT.*

La prévision du BFRE nécessaire au fonctionnement de l’entreprise est basée sur la relation existant entre les éléments du BFRE et le CA. Le BFRE, constaté d’après un bilan, est ponctuel. En réalité, l’activité est souvent irrégulière et le BFRE fluctue autour d’une moyenne. Pour prévoir le BFRE, il faut connaître les durées d’écoulement (stocks, clients, fournisseurs) et la structure du chiffre d’affaires. Le calcul du BFRE dépend de la structure du CA et des durées d’écoulement.

1. **prévision des coefficients de structure**

Les prévisions sont élaborées par le service d’études et de méthodes. Pour un chiffre d’affaires hors taxe de 200 € les éléments du coût de production sont les suivants :

* Matière premières 120 €
* Main-d’œuvre directe 40 €
* Charges indirectes 30 €

La structure du chiffre d’affaires est alors exprimée par les coefficients de structure suivants :

* Matière premières 120/200 soit 60 % du CA HT
* Main-d’œuvre directe 40/200 soit 20 % du CA HT
* Charges indirectes 30/200 soit 15 % du CA HT

Les coûts et le chiffre d’affaires peuvent être annuels ou journaliers, mais la même unité de temps doit être retenue tant au numérateur qu’au dénominateur.

1. **Prévision des durées d’écoulement**
* Durée de stockage des matières premières. Les informations viennent du service des approvisionnements,
* Durée de stockage des produits finis et des en-cours. Les informations viennent de la production,
* Crédit fournisseurs : les informations viennent du service des approvisionnements,
* Crédit clients : les informations viennent des services commerciaux.

Les ratios de rotation indiquent les durées d’écoulement observées sur les bilans des exercices passés. Ces ratios ne doivent pas être confondus avec les durées d’écoulement prévisionnelles élaborées par les services compétents.

1. **Cas des paiements périodiques**

Le modèle repose sur l’hypothèse conventionnelle d’une continuité d’écoulement des flux d’achats et de ventes.

* Cette hypothèse de continuité est proche de la réalité pour les ventes et pour les achats.
* Cependant l’usage commercial d’effectuer les règlements en fin de mois introduit en pratique une discontinuité des flux.
* Cette hypothèse de continuité est inexacte pour les flux qui sont périodiques en raison de règlements :
* TVA (échéance réglementée entre le 15 et le 25 du mois).
* Salaires (payés une fois par mois).
* Charges sociales (payées le 15 du mois suivant).

Dans tous les cas où les paiements sont discontinus, on les assimile à des flux continus par une convention de calcul.

* Supposons que la TVA collectée sur les ventes du 1er au 30 avril soit payée le 20 mai

 Par convention durée moyenne = 15 + 20 = 35 jours

* Supposons que l’usage soit de régler à 30 jours fin de mois

Par convention durée moyenne = 15 + 30 = 45 jours

* Supposons que l’usage soit de régler à 30 jours fin de mois le 15

 Par convention durée moyenne = 15 + 30 + 15 = 60 jours

1. Méthode de calcul du besoin en fonds de roulement prévisionnel

Le BFRE est fonction du chiffre d’affaires hors taxes. En effet, il existe une relation entre le BFRE et le niveau d’activité. Cette relation est mesurée par le ratio :

(BFRE/CA HT)\*360

BFRE = actif circulant d’exploitation – dettes d’exploitation

BFRE = Stocks + Créances d’exploitation – dettes fournisseurs et autres

Pour chaque composante du BFRE, le montant prévisionnel est donné par la formule :

BFRE pour 1 € de CA HT par jour = durée d’écoulement \* coefficient de structure

Le BFRE étant lié au chiffre d’affaires hors taxes, une modification de ce dernier entraîne une variation du BFRE. Les moyens utilisés pour réduire le montant du BFRE peuvent porter :

* Sur la diminution de l’actif circulant d’exploitation : par une meilleure politique de gestion des stocks (accélération de la rotation des stocks conduisant à une diminution des temps d’écoulement), par une relance des clients pour réduire le délai de règlement ;
* Sur l’augmentation du passif (dettes d’exploitation) : par un allongement des crédits accordés par les fournisseurs.

Remarque : la méthode du BFR normatif inclut dans le BFRE, la marge de l’entreprise c’est-à-dire la capacité d’autofinancement. En effet, le poste client a été évalué au prix de vente donc marge incluse, alors que celle-ci ne constitue pas un besoin pour l’entreprise. Il serait plus juste de ne prendre comme besoin, que le coût de revient des produits vendus.

1. Amélioration du modèle traditionnel

Le modèle traditionnel repose sur l’hypothèse simplificatrice d’une proportionnalité entre tous les postes du BFRE et le chiffre d’affaires hors taxes de l’entreprise. Cette hypothèse est critiquable car, une partie du BFRE est, en fait, indépendante du chiffre d’affaires. On peut améliorer le modèle en distinguant dans le BFRE deux parties, la partie fixe de la partie variable.

BFRE = ax + b

Avec ax : partie variable du BFRE

Avec a : BFRE variable pour 1 € de CA HT par jour

Avec x : CA HT par jour,

Avec b : partie fixe du BFRE

**Chapitre 9 : Le plan de financement**

La création et le fonctionnement d’une entreprise génèrent des besoins de financement, besoins qui doivent être financés sainement.

1. **Les besoins de financement**

Il existe essentiellement deux catégories de besoin de financement. Ceux liés aux investissements de l’entreprise et ceux liés à l’exploitation de l’entreprise.

Lorsqu’il s’agit de d’investissements, il faut financer d’une part l’acquisition de cet investissement, et d’autre part les dépenses accessoires de ce même investissement (par exemple : les frais de transport, les frais d’installation, etc…..).

Concernant les besoins liés à l’exploitation, on distingue essentiellement le besoin en fonds de roulement (BFR) et les besoins en trésorerie liés à des « accidents de parcours ».

On peut rappeler que le BFR est un besoin permanent dû au cycle d’exploitation ainsi qu’aux décalages créés par les délais de paiement (crédits client ; dettes fournisseurs). Quant aux « accidents de parcours » cela signifie que l’entreprise peut connaître à un moment ou à un autre, un manque de trésorerie. Par exemple lors d’une grosse réparation d’une machine en panne ou lorsque qu’une grosse commande n’a pas été payée.

1. **Les moyens de financement**

Ils sont constitués par les apports personnels ou le capital social, la capacité d’autofinancement, les emprunts et les primes.

* Les apports personnels ou le capital social
* On parle d’apport personnel, lorsqu’il s’agit d’un chef d’entreprise individuelle
* On parle de capital social, lorsqu’il s’agit d’une société (SARL, SA….)
* La capacité d’autofinancement

 CAF = Résultat net + DAP (charges non décaissables)\*

 \*On peut calculer la CAF à partir de l’EBE. Par ailleurs, pour les entreprises individuelles, on retranchera aussi au RN les prélèvements personnels

* Les emprunts ou l’endettement
* Emprunts auprès du groupe ou des associés
* Emprunts auprès des établissements de crédit
* Emprunts obligataires
* Crédit-bail
* Les primes ou subventions

Le plan de financement est un document prévisionnel faisant apparaître dans un tableau les besoins et les ressources de financement. On peut distinguer deux cas. Le 1er est celui de l’entreprise qui se créé et le 2ème est celui de l’entreprise qui existe déjà.

**Chapitre 10 – le contrôle budgétaire**

Une fois les budgets des différents pôles de responsabilité établis, il s’agit d’utiliser ces prévisions pour en faire un outil de pilotage de l’organisation par la confrontation régulière avec les réalisations comptables.

 La mise en évidence d’écarts entre le réel et le prévisionnel constitue un moyen d’alerter et de sensibiliser les responsables opérationnels sur la qualité de leur gestion

1. **Le contrôle budgétaire des ventes**

Le budget des ventes va servir de base de référence durant la période concernée. Les ventes réalisées vont ainsi être comparées aux prévisions à travers le calcul et l’analyse des écarts.

Les écarts vont permettre de distinguer l’impact financier des différences entre réalisations et prévisions. En fonction des résultats obtenus, des actions correctrices pourront être mises en place.

1. **L’écart sur le chiffre d’affaires**

L’écart sur chiffre d’affaires est égal à la différence entre le chiffre d’affaires réel et le chiffre d’affaires budgété (prévisionnel). Il se décompose en deux sous-écarts, l’écarts sur prix et l’écart sur quantité.

L’écart sur quantité, se décompose également en deux, en écart sur volume global et en écart sur composition des ventes (ou mix) lorsque l’entreprise vend plusieurs produits. On utilisera les notions suivantes :

* PR = Prix réel ;
* PB = Prix budgété ou (prix prévisionnel ou encore prix standard) ;
* QR = Quantité réellement vendue ;
* QB = Quantité budgétée (ou standard).
* QP = Quantité préétablie (quantité théorique qui aurait été vendue si la composition des ventes prévue avait été respectée).

La décomposition de l’écart sur chiffre d’affaires peut être représentée de la manière suivante :

|  |
| --- |
| **Ecart sur chiffre d’affaires : QR\* PR  - QB\* PB** |
| Ecart sur prix : QR\* PR  - QR\* PB | Ecart sur quantité : QR\* PB  - QB\* PB |
|  | **Ecart sur composition des ventes** QR\* PB  - QP\* PB  | **Ecart sur volume global** QP\* PB  - QB\* PB  |
|  |

**Exemple :**

A la fin de l’année N+1, on vous communique les données budgétées pour l’année et celles réellement constatées de l’entreprise ICARE.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | **Réel** | **Budgété** |
| **Quantité** | **Prix** | **CA** | **Quantité** | **Prix** | **CA** |
| **Produit A** | 18 800 | 52 | 977 600 | 20 600 | 55 | 1 133 000 |
| **Produit B** | 55 100 | 50 | 2 755 000 | 50 300 | 48 | 2 414 400 |
| **Produit C** | 12 000 | 60 | 720 000 | 12 100 | 62 | 750 200 |
| **TOTAL** | 85 900 | 51,83 | 4 452 600 | 83 000 | 51,78 | 4 297 600 |

On cherche à identifier et à mesurer les écarts entre prévisions et réalisations. On calcule donc l’écart sur chiffre d’affaires (par article et global) :

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
|  | **CA Réel** | **CA budgété** | **Ecart** | **Nature de l’écart** |
| **Produit A** | 977 600 | 1 133 000 | - 155 400 | Défavorable |
| **Produit B** | 2 755 000 | 2 414 400 | 340 600 | Favorable |
| **Produit C** | 720 000 | 750 200 | - 30 200 | Défavorable |
| **TOTAL** | 4 452 600 | 4 297 600 | 155 000 | Favorable |

Cet écart est globalement favorable (155 000 €). Cependant l’écart sur chiffre d’affaires pour les produits A et C est défavorable.

 **a-1) – La décomposition de l’écart sur chiffre d’affaires**

l’écart sur chiffre d’affaires se décompose en deux sous-écarts :

* Ecart sur prix
* Ecart sur quantité

La somme de ces deux sous écarts est égale à l’écart sur chiffre d’affaires. Les formules présentées peuvent faire l’objet d’une factorisation.

* L’écart sur prix met en évidence l’impact financier de la variation du prix de vente :

**Ecart sur prix : QR\* PR  - QR\* PB  = QR\*(PR – PB)**

* L’écart sur quantité met en évidence l’impact financier de la variation des quantités vendues :

**Ecart sur quantité : QR\* PB  - QB\* PB  = PB\*(QR – QB)**

**Exemple (suite)**

On peut décomposer l’écart sur chiffre d’affaires en deux sous-écarts

**Ecart sur prix**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | **PR** | **PB** | **QR** | **Ecart** | **Nature de l’écart** |
| **Produit A** | 52 | 55 | 18 800 | - 56 400 | Défavorable |
| **Produit B** | 50 | 48 | 55 100 | 110 200 | Favorable |
| **Produit C** | 60 | 62 | 12 000 | - 24 000 | Défavorable |
| **TOTAL** |  |  |  | **29 800** | Favorable |

**Ecart sur quantité**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | **QR** | **QB** | **PB** | **Ecart** | **Nature de l’écart** |
| **Produit A** | 18 800 | 20 600 | 55 | - 99 000 | Défavorable |
| **Produit B** | 55 100 | 50 300 | 48 | 230 400 | Favorable |
| **Produit C** | 12 000 | 12 100 | 62 | - 6 200 | Défavorable |
| **TOTAL** | 85 900 | 83 000 |  | **125 200** | Favorable |

La somme de ces deux sous écarts correspond bien au total de l’écart sur chiffre d’affaires. Ces deux sous-écarts sont positifs. L’écart sur chiffre d’affaires est positif du fait d’un effet volume et, dans une moindre mesure, d’un effet prix. En effet, l’écart sur quantité constitue à hauteur de 125 200 € à l’écart sur chiffre d’affaires, tandis que l’impact du prix n’est que de 29 800 €.

 **a-2) – La décomposition de l’écart sur quantité (l’écart sur composition des ventes (mix) et écart sur volume global**

Lorsque le chiffre d’affaires est issu de la vente de plusieurs produits, l’écart sur quantité se décompose en deux sous-écarts :

* Ecart sur volume global
* et écart sur composition des ventes (ou écart mix)

L’écart sur composition des ventes met en évidence l’impact financier de la variation du mix (répartition des ventes entre les différents articles) :

* Ecart sur composition des ventes = QR\* PB  - QP\* PB = PB \* (QR – QP)

L’écart sur volume global met en évidence l’impact financier de la variation des quantités vendues, prises globalement :

* Ecart sur volume global = **QP\* PB  - QB\* PB = PB (QP – QB)**

**Exemple (suite)**

**Calcul des quantités préétablies**

|  |  |
| --- | --- |
|  | **Quantité préétablies** |
| Produit A | 21 320 (1) |
| Produit B | 52 057 |
| Produit C | 12 523 |
| TOTAL | 85 900 |

(1) 20 600 \*85 900/83 000

**Ecart sur composition des ventes (mix)**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | **QR** | **QP** | **PB** | **Ecart** | **Nature de l’écart** |
| **Produit A** | 18 800 | 21 320 | 55 | - 138 600 | Défavorable |
| **Produit B** | 55 100 | 52 057 | 48 | 146 064 | Favorable |
| **Produit C** | 12 000 | 12 523 | 62 | - 32 426 | Défavorable |
| **TOTAL** | **85 900** | **85 900** |  |  **- 24 962** | **Défavorable** |

**Ecart sur volume global**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | **QP** | **QB** | **PB** | **Ecart** | **Nature de l’écart** |
| **Produit A** | 21 320 | 20 600 | 55 | 39 600 | Favorable |
| **Produit B** | 52 057 | 50 300 | 48 | 84 336 | Favorable |
| **Produit C** | 12 523 | 12 100 | 62 | 26 226 | Favorable |
| **TOTAL** | **85 900** | **83 000** |  | **150 162** | **Favorable** |

|  |
| --- |
| **Ecart sur quantité : QR\* PB  - QB\* PB = 125 200 €** |
| **Ecart sur composition des ventes** QR\* PB  - QP\* PB = **- 24 962 €**  | **Ecart sur volume global** QP\* PB  - QB\* PB = **150 162 €**  |
|

La hausse du volume global a généré un chiffre d’affaires supérieur aux prévisions de 150 162 €. Toutefois, cet écart favorable est atténué par une composition des ventes défavorable (-24 962 €). En effet, la part des produits à prix élevés est plus faible que prévu, ce qui génére un écart sur mix négatif.

1. **L’écart sur marge**

Un contrôle budgétaire ne portant que sur le chiffre d’affaires n’est pas suffisant. Il doit également s’intéresser à la rentabilité. Il est donc important de contrôler les marges réalisées à l’aide de calculs d’écarts sur marge.

La décomposition de l’écart sur marge reprend la même structure que celle de l’écart sur Chiffre d’affaires. On utilisera les références suivantes :

* MR = Marge réelle unitaire (calculée à partir du coût standard) ;
* MB = Marge budgétée ;
* QR = Quantité réellement vendue ;
* QB = Quantité budgétée (ou standard).
* QP = Quantité préétablie (quantité théorique qui aurait été obtenue si la composition des ventes prévue avait été respectée).

La décomposition de l’écart sur marge peut être représentée de la manière suivante :

|  |
| --- |
| **Ecart sur marge : QR\* MR  - QB\* MB** |
| **Ecart sur marge : QR\* MR  - QR\* MB** | Ecart sur quantité : QR\* MB  - QB\* MB |
|  | **Ecart sur composition des ventes** QR\* MB  - QP\* MB  | **Ecart sur volume global** QP\* MB  - QB\* MB  |

On peut procéder à des calculs comparables à partir du chiffre d’affaires et du taux de marge. Dans ce cas, on remplacera les quantités (Q) par le chiffre d’affaires (CA) et la marge unitaire (M) par le taux de marge (TM)

**Exemple :**

A la fin de l’année N, on vous communique les données concernant les marges des différents produits de l’entreprise ICARE.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | **Réel** | **Budgété** |
| **Quantité** | **Marge unitaire** | **Marge totale** | **Quantité** | **Marge unitaire** | **Marge totale** |
| **Produit A** | 18 800 | 12 | 225 600 | 20 600 | 15 | 309 000 |
| **Produit B** | 55 100 | 8 | 440 800 | 50 300 | 6 | 301 800 |
| **Produit C** | 12 000 | 15 | 180 000 | 12 100 | 17 |  205 700 |
| **TOTAL** | **85 900** | **9,85** | **846 400** | **83 000** | **9,84** | **816 500** |

Les écarts sur marge totale sont calculés dans le tableau suivant :

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
|  | **Marge Réelle** | **Marge budgété** | **Ecart** | **Nature de l’écart** |
| **Produit A** | 225 600 | 309 000 | - 83 400 | Défavorable |
| **Produit B** | 440 800 | 301 800 | 139 000 | Favorable |
| **Produit C** | 180 000 | 205 700 | - 25 700 | Défavorable |
| **TOTAL** | **846 400** | **816 500** | **29 900** | **Favorable** |

L’écart sur marge totale est favorable : la marge générée est supérieure de 29 900 € par rapport aux prévisions. Pour comprendre d’où vient cet écart, il est nécessaire de le décomposer en sous-écarts.

**b-1) La décomposition de l’écart sur marge totale : l’écart sur marge unitaire et l’écart sur quantité**

Les marges « réelles » prises en compte dans le calcul d’écarts sont obtenues à partir d’un coût standard car on considère que les unités commerciales ne sont pas responsables des coûts. Pour cette raison, l’écart sur marge unitaire unitaire est également appelé écart sur prix.

Les formules peuvent faire l’objet d’une factorisation qui met en évidence les éléments qui varient et dont on peut évaluer l’impact :

* L’écart sur marge unitaire met en évidence l’impact financier de la variation du prix de vente (puisque la marge dite réelle est en général calculée à partir du prix de vente réel et du coût standard)

**Ecart sur marge unitaire : QR\* MR  - QR\* MB  = QR\*(MR – MB)**

* L’écart sur quantité met en évidence l’impact financier de la variation des quantités vendues :

**Ecart sur quantité : QR\* MB  - QB\* MB  = MB\*(QR – QB)**

**Exemple (suite)**

On peut décomposer l’écart sur marge en deux sous-écarts

**Ecart sur marge unitaire (ou sur prix)**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | **MR** | **MB** | **QR** | **Ecart** | **Nature de l’écart** |
| **Produit A** | 12 | 15 | 18 800 | - 56 400 | Défavorable |
| **Produit B** | 8 | 6 | 55 100 | 110 200 | Favorable |
| **Produit C** | 15 | 17 | 12 000 | - 24 000 | Défavorable |
| **TOTAL** |  |  |  | **29 800** | Favorable |

**Ecart sur quantité**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | **QR** | **QB** | **MB** | **Ecart** | **Nature de l’écart** |
| **Produit A** | 18 800 | 20 600 | 15 | - 27 000 | Défavorable |
| **Produit B** | 55 100 | 50 300 | 6 | 28 800 | Favorable |
| **Produit C** | 12 000 | 12 100 | 17 | - 1 700 | Défavorable |
| **TOTAL** | 85 900 | 83 000 |  | **100** | Favorable |

L’écart sur marge totale est principalement lié à des marges unitaire supérieures aux prévisions

**b-2) La décomposition de l’écart sur quantité: l’écart sur composition des ventes et l’écart sur volume global**

**Lorsque plusieurs produits sont vendus**, l’écart sur quantité **se décompose** lui-même en deux sous-écarts :

* L’écart sur volume global met en évidence l’impact financier (sur la marge) de la variation des quantités prises globalement.
* Et écart sur composition des ventes (ou écart sur mix). Ces deux sous-écarts concernent les quantités globales, ils ne distinguent pas les quantités par type d’article. En effet, cette décomposition permet de mettre en évidence les écarts sur composition des ventes ou mix.

**Ecart sur composition des ventes : QR\* MB  - QP\* MB  = MB\*(QR – QP)**

**Ecart sur volume global  : QP\* MB - QB\* MB  = MB\*(QP – QB)**

**Exemple (suite)**

On peut décomposer l’écart sur quantité en deux sous-écarts

**Ecart sur composition des ventes (ou sur mix)**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | **QR** | **QP** | **MB** | **Ecart** | **Nature de l’écart** |
| **Produit A** | 18 800 | 21 320 | 15 | - 37 800 | Défavorable |
| **Produit B** | 55 100 | 52 057 | 6 | 18 258 | Favorable |
| **Produit C** | 12 000 | 12 523 | 17 | - 8 891 | Défavorable |
| **TOTAL** | 85 900 | 85 900 |  |  **- 28 433** | Défavorable |

**Ecart sur volume global**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | **QP** | **QB** | **MB** | **Ecart** | **Nature de l’écart** |
| **Produit A** | 21 320 | 20 600 | 15 | 10 800 | Favorable |
| **Produit B** | 52 057 | 50 300 | 6 | 10 542 | Favorable |
| **Produit C** | 12 523 | 12 100 | 17 | 7 191 | Favorable |
| **TOTAL** | 85 900 | 83 000 |  | **28 533** | Favorable |

L’augmentation du volume global a eu un effet très favorable (+28 533), malheureusement il a été presque annulé par une composition des ventes ou les produits dégageant une marge importante représentent une part plus faible que prévu (d’où un écart de – 28 433). Du fait de ces deux éléments, l’écart sur quantité est faible (100 €).

|  |
| --- |
| **Ecart sur marge : QR\* MR  - QB\* MB = 29 900** |
| **Ecart sur marge : QR\* MR  - QR\* MB = 29 800** | Ecart sur quantité : QR\* MB  - QB\* MB = **100** |
|  | **Ecart sur composition des ventes** QR\* MB  - QP\* MB = **-28 433** | **Ecart sur volume global** QP\* MB  - QB\* MB = **28 533**  |

1. **Le contrôle budgétaire de la production**

Pour budgéter une production, il est nécessaire de prévoir non seulement les quantités à fabriquer mais également les coûts liés à cette production. Nous allons découvrir la notion de coûts préétablis et nous verrons aussi que le calcul d’écarts permet d’identifier précisément les causes des différences entre coûts réels et coûts budgétés et d’en évaluer l’impact financier.

Les coûts préétablis sont des coûts prévisionnels qui comprennent :

* Des charges directes : MP, autres approvisionnements, MOD, et autres…
* Des charges indirectes regroupées au sein de centre d’analyse.

Pour ces dernières, il est fait référence à une production normale (ou standard), mesurée en nombre d’unités produites, et à une activité standard, mesurée par un nombre d’unités d’œuvre. Ces notions vont permettre de réaliser un BUDGET FLEXIBLE. Nous verrons également que des fiches de coût standard par produit sont réalisées.

1. **Le budget flexible**

Un budget flexible correspond à la prévision des charges d’un centre d’analyse. Il distingue les charges proportionnelles à l’activité du centre (montant variable par unité d’œuvre) et les charges fixes indépendantes du niveau d’activité du centre (montant global fixe)

**Exemple : Entreprise Gapline**

On vous communique le budget détaillé standard de l’entreprise Gapline. Il concerne l’activité normale de deux ateliers. Pour l’atelier 1, l’activité est mesurée en heures de main d’œuvre directe (h MOD) et pour l’atelier 2, elle est mesurée en heures machine.

**BUDGET STANDARD**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | **Atelier 1** | **Atelier 2** |
| **Activité normale** |
| **CHARGES VARIABLES** |  |  |
| Entretien | 13 000 | 13 000 |
| Energie | 12 800 | 3 200 |
| Autres charges | 19 880 | 8 520 |
| **TOTAL CHARGES VARIABLES** | **45 680** | **24 720** |
| **CHARGES FIXES** |  |  |
| Salaires | 35 000 | 35 000 |
| Impôts et taxes | 8 000 | 12 000 |
| Loyers | 15 600 | 10 400 |
| Amortissements | 6 300 | 2 700 |
| **TOTAL CHARGES FIXES** | **64 900** | **60 100** |
| **TOTAL CHARGES** | **110 580** | **84 820** |
| Unité d’œuvre | **Heures de MOD** | **Heures machine** |
| Nombre d’UO | 4 140 | 2 300 |
| **Coût de l’UO** | **26,71 €** | **36,88 €** |
| Dont CV | 11,03 € | 10,75 € |

**Finalement, l’activité réelle a été de 4 600 heures de MOD pour l’atelier 1 et de 2 000 heures machine pour l’atelier 2. Présentez le budget flexible**

**Pour l’atelier 1 :**

Le budget standard pour l’activité réelle est : BS = 26,71\*4 600 = 122 866 €

Le budget flexible pour l’activité réelle est : BF = 11,03 \*4 600 + 64 900 = 115 638 €

**Pour l’atelier 2 :**

Le budget standard pour l’activité réelle est : BS = 36,88\*2 000 = 73 760 €

Le budget flexible pour l’activité réelle est : BF = 10,75 \*2 000 + 60 100 = 81 600 €

**BUDGET FLEXIBLE**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | **Atelier 1** | **Atelier 2** |
| **Activité réelle** |
| **CHARGES VARIABLES** | 11,03\*4 600 | 10,75\*2 000 |
| **TOTAL CHARGES VARIABLES** | **50 738** | **21 500** |
| **TOTAL CHARGES FIXES** | **64 900** | **60 100** |
| **TOTAL CHARGES** | **115 638** | **81 600** |
| Unité d’œuvre | **Heures de MOD** | **Heures machine** |
| Nombre d’UO | 4 600 | 2 000 |
| **Coût de l’UO** | **25,14 €** | **40,8 €** |
| Dont CV | 11,03 € | 10,75 € |

1. **La fiche de coût standard (ou coût préétabli)**

Pour chaque produit, on peut calculer un coût de production standard à partir de différents éléments de coûts. Ces éléments sont issus de standards. En général, on réalise une fiche de coût standard pour chaque produit.

**Exemple – La fiche de coût standard (ou préétabli) du sèche-mains OXANO**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | **QUANTITE** | **Prix unitaire** | **TOTAL** |
| **Boitier** | 1 | 7,6 | **7,6** |
| **Ventilateur** | 1 | 13,10 | **13,1** |
| **Résistance de chauffage et rhéostat** | 1 | 11,4 | **11,4** |
| **Cellule photoélectrique** | 1 | 7 | **7** |
| **Package de petites fournitures** | 1 | 2,5 | **2,5** |
| **MOD Montage** | 15/60 | 27 | **6,75** |
| **MOD CEE** | 30/60 | 22,5 | **11,25** |
| **Charges de l’activité approvisionnement** | 2,667/1 500 | 320 | **0,57** |
| **Charges de l’activité fabrication** | 10/1 500 | 480 | **3,2** |
| **Charges des autres activités** | 1 | 6 | **6** |
| **COUT TOTAL STANDARD** |  |  | **69,37 €** |

1. **Les écarts sur coût**

La différence entre coût réel et coût budgété (prévu) peut s’analyser grâce à des calculs d’écarts. Ces calculs permettent d’identifier l’origine des écarts et d’en évaluer l’impact financier. On distingue les écarts selon qu’ils concernent des charges directes ou des charges indirectes.

1. **Les écarts sur charges directes**

L’écart total correspond à la différence entre le coût réel constaté et le coût prévu. Il se décompose en deux sous écarts (écart sur budget flexible et écart sur volume des ventes) dont la somme est égale à l’écart total. L’écart sur budget flexible peut également être décomposé en deux sous-écarts : écart sur prix et écart sur quantité. L’architecture des écarts est la suivante :

|  |
| --- |
| **Ecart total = Coût réel total – Coût prévisionnel total = QR\* CR  - QB\* CB** |
| **Ecart sur budget flexible : QR\* CR  - QP\* CB** | Ecart sur volume des ventes |
| **Ecart sur coût = QR\*CR  - QR\* CB**  | **Ecart sur quantité =** QR\*CB  - QP\* CB  |  |

1. **Les écarts sur charges indirectes**

Comme celui sur charges indirectes, l’écart total sur charges indirectes se décompose en écart sur volume des ventes et écart sur budget flexible. L’écart sur budget flexible se décompose lui-même en trois sous-écarts

|  |
| --- |
| **Ecart total = Coût réel total – Coût prévisionnel total = AR\* CR  - AS\* CS** |
| **Ecart sur budget flexible : QR\* CR  - AP\* CS** | **E. sur volume des ventes : Ap\*cs-As\*cs** |
|  Ecart sur coût variable | **Ecart sur répartition CF** | **Ecart sur rendement** |  |

Concernant la décomposition de l’écart sur budget flexible sur charges indirectes, on fait souvent l’hypothèse simplificatrice que les charges fixes réelles sont identiques aux charges fixes standards.

Si les charges fixes réelles diffèrent des charges fixes standards, on utilisera les formules suivantes :

* Ecart sur coût variable (ou sur budget) = **Frais réellement constatés – budget flexible pour l’activité réelle**

**AR\*(CV Réel – CV standard)**

* Ecart sur répartition des CF (ou sur activité) = **budget flexible pour l’activité réelle – BS pour AR**

**(AS – AR) \* CFS/AS**

* Ecart sur rendement = **Budget standard pour l’activité réelle – budget standard pour l’activité standard**

**CS\* (AR – A standard)**

**EXERCICES**

**EXERCICE 1**

Le salon de coiffure « chez Sandra » comprend le 01 janvier N les éléments suivants :

* Emprunt (5 ans) 15 000 €
* Constructions 75 000 €
* Séchoirs 12 000 €
* Mobiliers 38 600 €
* Dettes fournisseurs 17 000 €
* Fauteuils  7500 €
* Guéridons 3675 €
* Banque 6200 €
* Dettes vis-à-vis de l’Etat 3570 €
* Stocks de marchandises 550 €
* Avoir en caisse 370 €
* Capital à déterminer

Présentez le bilan au 1er janvier N en faisant apparaitre la valeur des fonds propres (capital)

**EXERCICE 2**

Etablissez les 4 bilans après chacune de ces opérations

* Une personne crée une entreprise individuelle en apportant 30 000 € de son compte personnel sur le compte bancaire de l’entreprise à la BNP.
* La BNP lui débloque un prêt de 100 000 € à rembourser sur 5 ans.
* Elle achète une machine valant 20 000 € qu’elle règle aussitôt par chèque.
* Elle achète également des MP pour 25 000 € qu’elle règlera par chèque à 30 jours fin de mois.

**EXERCICE 3**

Etablissez les 5 bilans après chacune de ces opérations

* Une personne crée une entreprise individuelle le 10 juillet N en faisant un apport personnel de 50 000 € sur le compte bancaire de l’entreprise à la BNP.
* Le 11 juillet, elle achète des matières premières valant 20 000 € qu’elle règle aussitôt par chèque.
* Le 12 juillet, elle retire 1000 € de la BNP pour les verser dans la caisse de l’entreprise.
* Le 13 juillet, elle débloque un prêt de 20 000 € qui sera remboursé sur 2 ans.
* Le 15 juillet, elle achète une machine valant 35 000 € (règlement par chèque 10 000 € immédiatement, le solde le 31 décembre).

**EXERCICE 4**

M. Sutter acquiert l’entreprise individuelle de M. Kroupi le 3 juillet N. Les conditions de cette acquisition sont les suivantes :

* Le fonds commercial 850 000 €
* Le matériel 350 000 €
* Un stock de marchandises 45 000 €

M. Sutter s’engage à régler les dettes fournisseurs de M. Kroupi pour 275 000 €. M. Sutter ouvre un compte auprès de la BNP au nom de son entreprise. M. Sutter apporte 600 000 € et il a obtenu un prêt auprès de la BNP pour 400 000 €

Etablir le bilan de départ de l’entreprise de M. Sutter à la date du 3 juillet N.

**EXERCICE 5**

Au 31/12/N, Monsieur Chevalier vous donne les renseignements suivants concernant son entreprise :

* Matériel et outillage industriel 246 000 €
* Bâtiment 510 000 €
* Emprunt SOVECO 350 000 €
* Camionnette 65 000 €
* Compte à la BNP 32 000 €
* Mobilier 45 000 €
* Matériel de bureau 83 000 €
* Dettes envers l’Etat 14 900 €
* Créance sur client Leroy 3560 €
* Créance sur client Vidal 4600 €
* Créance sur client Falque 3500 €
* Dettes fournisseur Tisserant 7450 €
* Dettes fournisseur Calvin 9350 €
* Caisse 4500 €
* Capital à déterminer

Présentez le bilan au 31/12/N en faisant ressortir la valeur des fonds propres (capital)

**EXERCICE 6**

Le chef comptable de la société industrielle « LEUREUTEROUDI », 3 rue de Paris à Nancy, vous communique la situation au 31 décembre N les postes du bilan suivants :

* Capital 1 735 000 €
* Terrain 150 000 €
* Constructions 750 000 €
* Installations techniques 350 000 €
* Matériel de transport 300 000 €
* Matériel de bureau 230 000 €
* Mobilier 100 000 €
* Stock de matières premières 112 000 €
* Emprunt à long terme 419 700 €
* Stock de produits finis 87 500 €
* Dettes fournisseurs 38 800 €
* Créances clients 53 600 €
* Dettes vis-à-vis de la sécurité sociale 17 600 €
* Dettes vis-à-vis de l’Etat 12 500 €
* Banque 44 200 €
* Caisse à déterminer

**Travail à faire :**

1. Etablir le bilan au 31 décembre N (déterminer le montant en caisse)
2. Déterminer le montant des grandes masses suivantes :
* Les capitaux propres
* L’actif immobilisé
* L’actif circulant
* Les capitaux permanents
* Les capitaux étrangers

**EXERCICE 7**

Soient les éléments suivants :

* Constructions 240 000 €
* Créances clients 36 000 €
* Terrain 70 000 €
* Autres dettes 28 260 €
* Stocks de MP 32 550 €
* Stocks de PF 17 380 €
* Dettes fournisseurs 58 325 €
* Dettes fiscales et sociales 27 815 €
* Mobiliers 50 000 €
* Matériel de transport 82 500 €
* Emprunt auprès des organismes de crédit 84 000 €
* Matériel de bureau et informatique 34 820 €
* Installations techniques 22 550 €
* Matériel et outillage industriel 68 850 €
* Disponibilités 21 480 €

Etablissez le bilan, calculez la valeur des fonds propres et calculez les grandes masses.

**EXERCICE 8**

Soient les éléments suivants :

* Capital 100 000 €
* Valeur mobilière de placement 10 000 €
* Créances clients 28 500 €
* Immobilisations corporelles 80 000 €
* Résultat de l’exercice 11 350 €
* Stocks 69 400 €
* Débiteurs divers 12 000 €
* Titres de participation 58 500 €
* Dette financières (LT) 92 150 €
* Réserves 23 700 €
* Effets à recevoir 20 700 €
* Disponibilités 20 900 €
* Effet à payer 14 300 €
* Dettes fournisseurs 58 500 €

Présentez le bilan de cette entreprise par grandes masses en valeur et en pourcentages.

**EXERCICE 9**

Soit le bilan au 31/12/N de la société FELGINE

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  **ACTIF** | **Brut** | **A&D** | **N** | **PASSIF** |  **N** |
| **ACTIF IMMOBILISE** |  |  |  | **CAPITAUX PROPRES** |  |
| Immobilisations incorporelles  |  |  |  | Capital social | 142 500 |
| Frais d’établissement | 12 000 | 7200 | 4800 | Réserve légale | 5250 |
| Concessions, brevets | 6000 | 1200 | 4800 | Autres réserves | 3250 |
| Immobilisations corporelles  |  |  |  | Résultat de l’exercice | 12 650 |
| Terrains | 52 500 |  | 52 500 | **Total (I)** | **163 650** |
| Constructions | 85 350 | 25 605 | 59 745 |  |  |
| Installations techniques et matériels | 92 550 | 46 275 | 46 275 | Provisions pour risques et charges | 1850 |
| Autres immobilisations corporelles | 13 800 | 8280 | 5520 |  |  |
| Immobilisations financières  |  |  |  |  |  |
| Autres participations | 5100 | 500 | 4600 |  |  |
| Prêts | 1000 |  | 1000 |  |  |
| **Total (I**) | **268 300** | **89 060** | **179 240** | **Total (II)** | **1850** |
| **ACTIF CIRCULANT** |  |  |  | **DETTES** |  |
| Stock et en cours |  |  |  | Emprunts auprès des banques | 43 256 |
| Matières premières, approvisionnements | 3255 |  | 3255 | Dettes fournisseurs et comptes rat. | 6675 |
| Produits finis et en-cours | 12 239 | 1239 | 11 000 | Dettes fiscales et sociales | 3895 |
| Marchandises | 151 |  | 151 | Autres dettes | 1105 |
| Créances clients et comptes rattachés | 20 885 | 200 | 20 685 |  |  |
| Autres créances | 600 |  | 600 |  |  |
| VMP | 200 |  | 200 |  |  |
| Disponibilités | 5300  |  | 5300 |   |  |
| **Total (II)**. | **42 630** | **1439** | **41 191** | **Total (III)** | **54 931** |
| **Total général (I + II)**  | **310 930** | **90 499** | **220 431** | **Total général (I + II + III)**  | **220 431** |

**Répondez aux questions suivantes :**

1. Quel est le nom de l’entreprise ?
2. Quelle est la date de clôture de l’exercice comptable ?
3. Quelle est la période de l’exercice comptable ?
4. Quelle est la nature de son activité ?
5. Quelle est la valeur brute des immobilisations ?
6. Quelle est la valeur nette des immobilisations ?
7. Quelle est la valeur des amortissements pratiqués ?
8. L’entreprise provisionne-t-elle un élément de l’actif immobilisé ?
9. Quelle est la valeur brute de l’actif circulant ?
10. Quelle est la valeur nette de l’actif circulant ?
11. Existe-t-il des dépréciations de l’actif circulant ?
12. Quel montant doit-elle à ses fournisseurs ?
13. Quelle est la somme due par les clients de l’entreprise ?
14. Cette entreprise, a-t-elle d’autres créances ?
15. Cette entreprise possède-t-elle des valeurs mobilières de placement ?
16. Quel est le montant des fonds disponibles en trésorerie ?
17. L’entreprise réalise-t-elle un bénéfice ou une perte ?
18. Quelle est la valeur de son capital ?
19. Quelle est la valeur de ses capitaux propres ?
20. L’entreprise a-t-elle contracté des emprunts ?

**EXERCICE 10**

La société Lorraine de Meubles vient d’acquérir un camion aux conditions suivantes :

* Camion 88 000€ (HT)
* Frais de mise à disposition 1100€ (HT)
* Treuil pour remorquage 4500€ (HT)

La facture est du 3 novembre, la mise en service se fait le 6 novembre N et la TVA est de 20 %. Présentez le tableau d’amortissement de ce camion (amortissement en système linéaire sur une durée de 5 ans).

**EXERCICE 11**

Une machine a été achetée au prix de 52 000 €. Elle a été régulièrement amortie par annuités constantes sur 5 ans. Au 31/12/N, après inventaire, sa VNC est de 28 000 €. Déterminez la date de mise en service de cette machine.

**EXERCICE 12**

Au 31 décembre 2021 fin du neuvième exercice annuel de l’entreprise EXPRESSION, on vous demande de compléter le tableau ci-dessous :

|  |  |
| --- | --- |
| **IMMOBILISATIONS** | **AMORTISSEMENTS** |
| **Désignation** | **Année acquisition** | **Valeur origine** | **Antérieurs** | **Taux** | **Dotation 2021** |
| Immeuble | 2013 | 600 000 | 96 000 | 2% | …………… |
| Garage | 2013 | 120 000 | 48 000 | 5% | …………… |
| Agencements | ........................ | 260 000 | 208 000 | 10% | …………… |
| Vitrines  | 2016 | 32 000 | 18 000 | ……… | …………… |
| Compresseurs | ….................... | 94 000 | 84 600 | 15% | …………… |
| Pompes | ……………… | 28 500 | 8 550 | 20% | …………… |
| Voiture 1 | 2014 | 80 000 | ………….. | 20% | …………… |
| Voiture 2 | ……………… | 84 000 | 54 600 | 20% | …………… |
| Voiture 3 | 01/04/2021 | 120 000 | ………….. | 20% | …………… |
| Ordinateur 1 | 20013 | ………… | 6 400 | 10% | …………… |
| Ordinateur 2 | ……………… | 9 000 | 7 200 | 10% | …………… |
| Ordinateur 3 | 01/07/2021 | 70 000 | ………….. | 12,5% | …………… |
| Bureaux | ……………… | 12 000 | 960 | 10% | …………… |

**EXERCICE 13**

Une machine achetée 35 000€, le 1er novembre de l’année N, figure dans le bilan de fin d’exercice du 31 mars de l’année n+3 pour une valeur nette comptable de 22 312,5€. Calculez le taux d’amortissement linéaire, la durée normale d’utilisation et établissez le tableau d’amortissement de cette machine.

**EXERCICE 14**

Un commerçant constate pour l’année N les faits suivants :

* Montant des ventes 350 000 €
* Bénéfice 37 000 €

Calculez le montant des charges de ce commerçant.

**EXERCICE 15**

Pour l’année N une entreprise commerciale a un résultat déficitaire de 38 000 € et son coût de revient (montant des charges) des marchandises vendues s’élève à 1 567 000 €. Calculez le montant des ventes.

**EXERCICE 16**

Un créateur d’entreprise fait les prévisions suivantes pour son premier exercice d’activité :

* Achat de MP 30 % du CA
* Salaires bruts 320 000 €
* Cotisations sociales 140 000 €
* Autres frais généraux 110 000 €
* Résultat de l’exercice 180 000 €

Etablissez le compte de résultat prévisionnel en faisant apparaître le chiffre d’affaires.

**EXERCICE 17**

Un créateur d’entreprise fait les prévisions suivantes pour son premier exercice d’activité :

* Achat de MP et fournitures 25 % du CA
* Cotisations sociales 40 % des salaires bruts
* Résultat de l’exercice 15 % du CA
* Salaires bruts 260 000 €
* Autres frais généraux 136 000 €

Etablissez le compte de résultat prévisionnel en faisant apparaître le chiffre d’affaires.

**EXERCICE 18**

Une entreprise vous communique les informations suivantes :

* Chiffre d’affaires facturé 499 000 €
* Frais généraux 277 000 €
* Achats de MP 67 300 €
* Stock final de MP 6000 €
* Stock initial de MP 00 €

Calculez le montant des achats utilisés, le montant des charges et le résultat de l’exercice.

**EXERCICE 19**

Soient deux entreprises appartenant au même secteur d’activité (activité commerciale) et dont les comptes de résultat se présentent dans le tableau ci-dessous.

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **CHARGES** | **A** | **B** | **PRODUITS** | **A** | **B** |
| Achats | 250 | 300 | Ventes | 500 | 500 |
| Frais de transport | 70 | 40 |  |  |  |
| Impôts et taxes | 20 | 10 |  |  |  |
| Frais de personnel | 40 | 30 |  |  |  |
| DAP | 12 | 4 |  |  |  |
| Charges financières | 8 | 1 | Produits financiers | 2 | 0 |
| Charges exceptionnelles | 2 | 0 | Produits exceptionnels | 0 | 5 |
| BENEFICE | 100 | 120 |  |  |  |
| TOTAL GENERAL | 502 | 505 | TOTAL GENERAL | 502 | 505 |

**Travail à faire :**

Présentez les SIG

**EXERCICE 20**

Vous souhaitez créer une entreprise individuelle à compter du début de l’année N. On vous demande d’établir le compte de résultat prévisionnel de la 1ère année d’activité à partir des prévisions suivantes et de calculer les SIG.

* Ventes de marchandises 250 000 €
* Achats de marchandises 120 000 €
* Prestation de services facturés aux clients 225 000 €
* Cotisations sociales personnelles de l’exploitant 17 000 €
* Salaires bruts 84 000 €5
* Charges patronales sur salaires 37 800 €
* Loyer professionnel 24 000 €
* Achats de plusieurs machines (investissements) 90 000 €
* Prélèvements personnels 96 000 €
* Fournitures non stockables (EDF) 10 000 €
* Intérêts des emprunts 12 000 €
* Dotations aux amortissements 18 000 €
* Honoraires du comptable 10 000 €
* Carburant 8000 €
* Fournitures non stockables (petits outillages) 4000 €
* Impôts et taxes 8000 €
* Publicité 4000 €
* Assurances 5500 €
* Timbres et téléphone 3000 €
* Travaux d’entretien 4000 €
* Fournitures de bureau 2500 €
* Documentation technique 1000 €
* Agios 1000 €

**EXERCICE 21**

Soit le compte de résultat de l’entreprise A. Calculez les SIG

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **CHARGES** | **Montants** | **PRODUITS** | **Montants** |
| CHARGES D’EXPLOITATION |  | PRODUITS D’EXPLOITATION |  |
| Achats de marchandises | 2 126 000 | Ventes de marchandises | 4 845 600 |
| Variation de stock de marchandises | 33 000 | Produits des activités annexes | 9 600 |
| Achat d’emballages | 92 000 | (production vendue) |  |
| Services extérieurs et autres |  |  |  |
| Frais de mission | 29 800 |  |  |
| Frais postaux et télécom | 13 200 |  |  |
| Frais de transport | 92 700 |  |  |
| Entretien et réparations | 72 060 |  |  |
| Charges de personnel |  |  |  |
| Rémunérations du personnel | 408 500 |  |  |
| Charges de sécurité sociale | 202 100 |  |  |
| CHARGES FINANCIERES |  |  |  |
| Versement d’intérêts à la banque | 9000 |  |  |
| TOTAL CHARGES | 3 078 360 | TOTAL PRODUITS | 4 855 200 |
| Résultat de l’exercice | 1 776 840 |  |  |
| TOTAL GENERAL | 4 855 200 | TOTAL GENERAL | 4 855 200 |

**EXERCICE 22**

Soit le compte de résultat de l’entreprise B. Calculez les SIG

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **CHARGES** |  | **Montants** | **PRODUITS** | **Montants** |
| **CHARGES D'EXPLOITATION** |  |  | **PRODUITS D'EXPLOITATION** |   |
| **Achat de marchandises** |  | 120 000 | Ventes de marchandises | 250 000 |
| **Achats d'approvis non stockables** |  | 24 500 | **Prestations de services (production vendue)** | 225 000 |
|  .fournitures non stockables (EDF) | 10 000 |  |  |   |
|  .carburant | 8000 |  |  |   |
|  .petits outillages | 4000 |  |  |   |
|  .fournitures de bureau | 2500 |  |  |   |
| **Services extérieurs et autres** |  | 51 500 |  |   |
|  .loyer professionnel | 24 000 |  |  |   |
|  .travaux d'entretien | 4000 |  |  |   |
|  .assurances | 5500 |  |  |   |
|  .documentation technique | 1000 |  |  |   |
|  .honoraires du comptable | 10 000 |  |  |   |
|  .publicité | 4000 |  |  |   |
|  .timbres et téléphone | 3000 |  |  |   |
| **Impôts et taxes** |  | 8000 |  |   |
| **Charges de personnel** |  | 138 800 |  |   |
|  .salaires bruts | 84 000 |  |  |   |
|  .charges patronales sur salaires | 37 800 |  |  |   |
|  .cotisations oblig exploitant | 17 000 |  |  |   |
| **Dotations aux amortissements** |  | 18 000 |  |   |
| **CHARGES FINANCIERES** |  |  |  |   |
| Intérêts des emprunts |  | 12 000 |  |   |
| Agios |  | 1000 |  |   |
| TOTAL CHARGES |  | 373 800 | TOTAL PRODUITS | 475 000 |
| **BENEFICE** |  | **101 200** |  |   |
| TOTAL GENERAL |  | 475 000 | TOTAL GENERAL | 475 000 |

**EXERCICE 23**

Soit le compte de résultat de l’entreprise C. Calculez les SIG

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **CHARGES** |  | **Montants** | **PRODUITS** | **Montants** |
| **CHARGES D'EXPLOITATION** |   |   | **PRODUITS D'EXPLOITATION** |   |
| Achat de MP |   | 173 000 | Chiffre d'affaires facturé | 712 000 |
|  .variation stock MP |   | -7 000 |  |   |
| **Achats d'approvis non stockables** |   | 33 100 | Variation de stock de PF | 2 000 |
|  .fournitures non stock (EDF) | 13 800 |   |  |   |
|  .carburant | 12 600 |   |  |   |
|  .petits outillages | 4 200 |   |  |   |
|  .fournitures de bureau | 2 500 |   |  |   |
| **Services extérieurs et autres** |   | 71 150 |  |   |
|  .loyer commercial | 30 000 |   |  |   |
|  .travaux d'entretien | 4 000 |   |  |   |
|  .assurances | 7000 |   |  |   |
|  .transports et déplacements | 8500 |   |  |   |
|  .honoraires du comptable | 12 000 |   |  |   |
|  .publicité | 6000 |   |  |   |
|  .timbres et téléphone | 3650 |   |  |   |
| Impôts et taxes |   | 8000 |  |   |
| Charges de personnel |   | 289 000 |  |   |
|  .salaires bruts | 174 000 |   |  |   |
|  .charges patronales sur salaires | 78 000 |   |  |   |
|  .cotisations obligatoires exploitant | 37 000 |   |  |   |
| Dotations aux amortissements |   | 18 000 |  |   |
| CHARGES FINANCIERES |   |   |  |   |
| Intérêts des emprunts |   | 13 000 |  |   |
| Agios |   | 1200 |  |   |
| TOTAL CHARGES |   | 599 450 | TOTAL PRODUITS | 714 000 |
| BENEFICE |   | 114 550 |  |   |
| TOTAL GENERAL |   | 714 000 | TOTAL GENERAL | 714 000 |

**EXERCICE 24**

Monsieur FRANQUIN envisage de créer son entreprise individuelle début janvier N pour exercer l’activité de fabrication de pièces de précision. Ses prévisions sont les suivantes pour son 1er exercice d’activité :

* Production totale 800 000 €
* Production vendue 720 000 €
* Chiffre d’affaires encaissé 680 000 €
* Achats de MP 180 000 €
* Salaires bruts 210 000 €
* TVA sur achats 33 480 €
* EDF 22 000 €
* Carburant 18 000 €
* Stock de MP au 31/12/N 15 000 €
* Charges sur salaires 95 000 €
* Honoraires du comptable 12 000 €
* Intérêts sur emprunt 14 000 €
* Cotisations sociales obligatoires 15 000 €
* Assurances 12 000 €
* Autres charges externes 20 000 €
* Loyer mensuel 3000 €
* Fournitures de bureau 4000 €
* Petit d’outillage 8000 €
* Publicité 5000 €
* Agios 2500 €
* Impôts et taxes 9000 €

**INVESTISSEMENTS**

* Machine A, date d’acquisition et de mise en service le 01/01/N. Prix HT : 120 000 € amortie en linéaire sur 8 ans.
* Machine B, date d’acquisition et de mise en service le 16/01/N. Prix HT : 60 000 € amortie en linéaire sur 5 ans.

**Travail à faire :**

1. établir le CR prévisionnel pour N
2. calculez les SIG et exprimez ces résultats en pourcentages par rapport à la production totale.

**EXERCICE 25**

* achats de marchandises : 1 350 000
* variation stock marchandises : -33 500
* achat MP: 780 000
* variation stock MP: -63 100
* autres achats et charges externes: 922 400
* Impôts et taxes : 117 300

Calculer les consommations intermédiaires (PCG)

**EXERCICE  26**

On a : chiffre d’affaires HT = 10 000 € ; taux de marque = 55 %. Calculer le coût d’achat des marchandises vendues.

Un commerçant a acheté un lot de blouson à 30 € l’unité. Il les revend en réalisant une marge de 25 % du prix de vente. De combien a-t-il majoré le prix d’achat ? Répondre sous forme d’une fraction

**EXERCICE 27**

Monsieur LORCA exploite une entreprise individuelle depuis plusieurs années. Il vous fournit les renseignements comptables suivants relatifs à l’année N.

* Chiffre d’affaires 1 800 000 €
* Emprunt (capital restant à rembourser) 180 000 €
* Achats de MP et fournitures 760 000 €
* Salaires et charges sur salaires 483 000 €
* Investissements : valeur d’acquisition 350 000 €
* Amortissement total depuis l’acquisition 140 000 €
* Prélèvement personnel 180 000 €
* Stock initial de MP 48 000 €
* Stock final de MP 26 000 €
* EDF 33 000 €
* Cotisations obligatoires de l’exploitant 68 000 €
* Dotations aux amortissements de l’année N 52 000 €
* Carburant/assurances 40 000 €
* Honoraires du comptable 20 000 €
* Impôts et taxes 32 000 €
* Banque au 31/12/N 68 200 €
* Intérêts sur emprunt 12 600 €
* Créances clients au 31/12/N 18 800 €
* Dettes fournisseurs au 31/12/N 22 300 €
* Autres dettes au 31/12/N 32 400 €
* Entretien et réparation 10 900 €
* Autres charges externes 68 600 €
* Fournitures de bureau 4 500 €
* Autres créances au 31/12/N 7 500 €
* Caisse au 31/12/N 5 400 €

**Travail à faire :**

Etablissez le compte de résultat et le bilan de cette entreprise à la fin de l’exercice comptable. Vous équilibrerez votre bilan en calculant la valeur des fonds propres à la fin de l’exercice N.

**EXERCICE 28**

Vous disposez de l’extrait de la balance au 31/12/20N, après inventaire, de l’entreprise « FELGINE ». Présentez le compte de résultat et présentez les Soldes Intermédiaires de Gestion.

* Ventes de marchandises 105 950 €
* Stock de marchandises au 1er janvier N 48 720 €
* Achats de marchandises 81 090 €
* Stock de marchandises au 31 décembre N 59 140 €
* Frais postaux et téléphone 2 430 €
* Services bancaires et assimilés 1 940 €
* Impôts et taxes 1 550 €
* Rémunérations du personnel 6 720 €
* Charges sociales 2 520 €
* DAP (d’exploitation) 2 040 €
* Transports de biens 960 €
* Charges financières 270 €
* VCEAC 300 €
* RRR accordés par l’entreprise 940 €
* Produits financiers 210 €
* PCEAC 390 €
* RRR obtenus sur achat de marchandises 580 €

**EXERCICE 29**

Le compte de résultat de l’entreprise BADIN se présente ainsi, fin 20N :

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **CHARGES** |  | **Montants** | **PRODUITS** | **Montants** |
| CHARGES D'EXPLOITATION |   |   | PRODUITS D'EXPLOITATION |   |
| **Achat de marchandises** |   | 13 000 | Ventes de marchandises | 20 500 |
| Variation de stock de marchand. |   | 1 000 |  |   |
| **Achats de MP** |   | 39 000 | Ventes de PF | 93 700 |
| Variation de stock de MP |   | -2000 | Variation de stock de PF | -1400 |
|   |   |   |  |   |
|   |   |   |  |   |
| **Services extérieurs et autres** |   | 17 000 | Production immobilisée | 3800 |
|   |   |   | Subvention d'exploitation | 2200 |
|   |   |   |  |   |
| **Impôts et taxes** |   | 3500 |  |   |
| **Charges de personnel** |   | 26 000 |  |   |
|  .salaires bruts | 19 000 |   | autres produits | 300 |
|  .charges patronales sur salaires | 7 000 |   |  |   |
| **Dotations aux amortissements** |   | 8 100 |  |   |
| CHARGES FINANCIERES |   |   | PRODUITS FINANCIERS |   |
| Intérêts des emprunts |   | 5 400 | Produits de participations | 2100 |
| CHARGES EXCEPTIONNELLES |   |   | PRODUITS EXCEPTIONNELS |   |
| Pénalités et amendes fiscales |   | 7400 | PCEAC | 5500 |
| IS |   | 3200 |  |   |
|   |   |   |  |   |
| TOTAL CHARGES |   | 121 600 | TOTAL PRODUITS | 126 700 |
| BENEFICE |   | 5 100 |  |   |
| TOTAL GENERAL |   | 126 700 | TOTAL GENERAL | 126 700 |

Calculez les SIG

**EXERCICE 30**

A partir des postes suivants, présentez le compte de résultat et présentez les SIG :

* Production vendue 7 500 000 €
* Achats de MP 2 150 000 €
* Salaires nets 1 630 000 €
* Impôt sur le bénéfice 1 203 500 €
* Ventes de marchandises 322 000 €
* Achats de marchandises 300 000 €
* Variation de stock de MP -150 000 €
* Charges sociales 720 000 €
* Dotations aux amortissements 590 500 €
* Autres achats et charges externes 232 000 €
* Variation de stock de PF 43 000 €
* Variation de stock de marchandises 20 000 €
* Impôts et taxes 61 000 €
* Autres charges de gestion courante 15 000 €
* Charges d’intérêts 15 200 €
* Prix de cession des actifs 3200 €
* Valeur comptable des actifs cédés 1000 €

**EXERCICE 31**

* Les cessions d’éléments d’actif immobilisés réalisées par la société LE GOELAND au cours de l’exercice, se sont soldées par une moins-value de 10 000 €.
* La société LE GOELAND a reçu une subvention d’exploitation de 100 000 €.
* Les ventes de PF s’élèvent à 1 750 000 €.
* Les impôts et taxes représentent 5 % de la VA et l’IS est égal au résultat de l’exercice.
* Durant l’exercice, les comptes 687 et 787 n’ont pas été mouvementés.
* Le résultat de l’exercice est égal à 50 % du résultat d’exploitation.
* Parmi les éléments du résultat financier, on relève que le compte 686 a été débité de 5000 € alors que le compte 786 a été crédité de 3000 €.
* A l’ouverture de l’exercice, le stock de Produits Finis s’élevait à 430 000 € alors qu’il s’établit à 610 000 € à la clôture.
* Les charges de personnel correspondent à 92,5 % des consommations en provenance des tiers.
* Il a été pratiqué des DAP d’exploitation pour 120 000 € et des RAP d’exploitation pour 42 000 €.
* La société a construit, pour ses propres besoins, un entrepôt dont le coût de production s’élève à 70 000 €.
* L’excédent des charges de gestion courante sur les autres produits de gestion courante correspond à 2,75 % des consommations en provenance des tiers.
* Le résultat exceptionnel de l’exercice est un profit de 8000 €. (Sans compter la cession des actifs).
* La VA représente 60 % de la production de l’exercice et Il n’y a pas de participation des salariés aux résultats.

**Travail à faire :**

Calculez les SIG de la société LE GOELAND

**EXERCICE 32**

Soit les renseignements suivants concernant l’entreprise X :

* Chiffre d’affaires 500 000 €
* Charges totales 420 000 €
* Charges variables 340 000 €

**Travail à faire :**

Calculer la marge sur coût variable en valeur et en pourcentage du chiffre d’affaires ainsi que le SR

**EXERCICE 33**

Dans une entreprise, le taux de marge sur coût variable est égal à 25 % du chiffre d’affaires. Les charges fixes s’élèvent à 200 000 € jusqu’à 1 000 000 € de chiffre d’affaires, puis elles passent brutalement à 320 000 € au de-là de ce chiffre. Déterminer le seuil de rentabilité lorsque le chiffre d’affaires est inférieur à 1 000 000 € et le nouveau seuil lorsque le chiffre d’affaires est supérieur à 1 000 000 €.

**EXERCICE 34**

Un entrepreneur prévoit de fabriquer 150 000 articles. Les charges de structure s’élèvent à 360 000 € et le coût variable unitaire prévu est de 3 €. Le prix de vente unitaire est de 6 €. Il ne variera probablement pas au cours du prochain exercice.

**Travail à faire :**

1. Calculer la marge sur coût variable en valeur et en pourcentage du chiffre d’affaires.
2. Calculer le seuil de rentabilité. Combien doit-il produire/vendre d’articles avant de réaliser un bénéfice ?

**EXERCICE 35**

Dans une entreprise, le taux de marge sur coût variable est de 37,5 % du CA net ; les charges fixes s’élèvent à 446 000 €.

**Travail à faire :**

1. Calculer le seuil de rentabilité.
2. On prévoit pour le prochain exercice une hausse des coûts variables de 10 % et une hausse des coûts fixes de 5 %. Le prix de vente ne changera pas. Calculez le taux de marge sur coût variable et le nouveau point mort.

**EXERCICE 36**

Les charges de l’entreprise MARBRIER ont été les suivantes au cours du dernier exercice :

* Achats d’approvisionnement 700 000 €
* Charges de personnel 360 000 €
* Dotations de l’exercice 142 000 €
* Services extérieurs 80 000 €
* Autres services extérieurs 92 000 €
* Impôts et taxes 30 000 €
* Charges financières 16 000 €

Il n’y avait ni stock initial, ni stock final. Le chiffre d’affaires s’est élevé à 1 716 000 €. On vous communique le tableau de ventilation des charges en charges opérationnelles et charges de structure. (Tableau à compléter)

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Charge par nature** | **CV en %** | **CV en valeur** | **CF en %** | **CF en valeur** |
| Achats d’approvisionnement | 100 % |  |  |  |
| Services extérieurs | 80 %  |  |  |  |
| Autres services extérieurs | 60 % |  |  |  |
| Impôts et taxes | 20 % |  |  |  |
| Charges de personnel | 30 % |  |  |  |
| Charges financières | 95 % |  |  |  |
| Dotations de l’exercice | 0 % |  |  |  |
| TOTAL | XXXX |  | XXXX |  |

**Travail à faire :**

1. Calculer le montant des charges variables et le montant des charges fixes.
2. Déterminer le seuil de rentabilité.

**EXERCICE 37**

L’entreprise TISSALP envisage de commercialiser un nouveau type de gant et se fixe comme objectif d’atteindre le point mort la première année et de réaliser un profit de 400 000 € l’année suivante. La fabrication impliquerait des frais fixes annuels de 1 000 000 €, le coût variable unitaire s’élèverait à 10 € et le prix de vente unitaire à 30 €. Pour réaliser l’objectif visé, quelles productions doivent être réalisées au cours de la première année et de la deuxième année ?

**EXERCICE 38**

Deux entreprises A et B fabriquent et vendent un même produit M. Elles pratiquent le même prix de vente, soit 100 € par article. L’une des entreprises est fortement mécanisée. Pour N, le résultat de l’exercice de chacune des deux entreprises peut être calculé à l’aide des données du tableau suivant :

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | **Entreprise A** | **Entreprise B** |
| Chiffre d’affaires | 1 000 000 € | 1 000 000 € |
| MP consommées | 500 000 € | 500 000 € |
| DAP | 50 000 € | 200 000 € |
| Autres charges variables | 250 000 € | 50 000 € |
| Autres charges fixes | 150 000 € | 200 000 € |

**Travail à faire :**

1. Quelle est, à priori, l’entreprise la plus mécanisée ? Justifiez votre réponse
2. Calculez le résultat de chacune des deux entreprises.
3. Calculez le seuil de rentabilité de chacune des deux entreprises.
4. Déterminez par le calcul l’entreprise la plus vulnérable au cas où une crise entraînerait une baisse de 50 % du chiffre d’affaires des deux entreprises.
5. Pour N+1, chacun des chefs d’entreprise étudie la possibilité de doubler les quantités vendues, en même temps que le résultat. Cet objectif peut être envisagé sans modification de structure. A quel prix de vente cet objectif correspond-il pour chacune des deux entreprises ?

**EXERCICE 39**

Monsieur François, salarié, désire créer sa propre entreprise artisanale. Les prévisions (HT), pour la première année d’activité sont les suivantes :

* Achats consommés et sous-traitance 236 200 €
* Chiffre d’affaires annuel 526 000 €
* Investissements 30 000 €
* Loyer commercial annuel 18 000 €
* Publicité 25 000 €
* Salaire 60 000 €
* Charges sur salaire 30 000 €
* Cotisations sociales de l’exploitant 12 000 €
* Intérêts sur emprunts 9150 €
* EDF 2000 €
* Divers services extérieurs 5000 €
* Frais de télécommunication 6000 €
* Assurance 1200 €
* Impôts et taxes 3000 €
* Honoraires divers 8000 €

**Travail à faire :**

1. Etablissez le compte de résultat prévisionnel de la première année, sachant que la durée de vie de l’investissement est de 5 ans et que la méthode d’amortissement est la méthode linéaire.
2. Déterminez le seuil de rentabilité de cette première année d’activité sachant que seuls les achats consommés et la sous-traitance seront considérés comme charges variables.
3. Quelle serait l’influence d’une augmentation de 10 % des charges fixes ?

**EXERCICE 40**

Soient les données suivantes (taux de TVA 20 %):

* Chiffre d’affaires prévisionnel TTC 600 000 €
* Achats prévisionnels TTC 120 000 €
* Délai moyen paiement clients 60 jours
* Délai moyen paiement fournisseurs 30 jours
* Rotation stock MP 10 jours
* Rotation stock PF 15 jours

**Travail à faire :**

Calculez le BFR

**EXERCICE 41**

Monsieur JANIN envisage de créer prochainement une entreprise et vous demande de calculer son BFR compte tenu des éléments prévisionnels suivants (taux de TVA 20 %):

* Chiffre d’affaires prévisionnel TTC 1 440 000 €
* Achats prévisionnels TTC 420 000 €
* Délai moyen paiement clients 45 jours
* Délai moyen paiement fournisseurs 30 jours
* Rotation stock MP 15 jours
* Rotation stock PF 20 jours

**Travail à faire :**

Calculez le BFR

**EXERCICE 42**

Soient les éléments suivants :

* Actif immobilisé 250 000 €
* Emprunt à LT 120 000 €
* Actif circulant 150 000 €
* Capitaux propres 160 000 €
* Dettes à court terme 120 000 €

**Travail à faire :**

Calculez le fonds de roulement

**EXERCICE 43**

Soient les éléments suivants :

* Capitaux propres 1 735 000 €
* Actif immobilisé 1 880 000 €
* Actif circulant 323 900 €
* Emprunts à long terme 400 000 €
* Dettes cycliques 68 900 €

**Travail à faire :**

 Calculez le fonds de roulement

**EXERCICE 44**

Monsieur SARIS exploite une entreprise individuelle depuis 3 ans. Les éléments comptables nécessaires à l’établissement de son bilan au 31/12/N sont les suivants :

* Immobilisations (machines, mobiliers…) 226 000 €
* Emprunt (capital restant à rembourser) 140 000 €
* Stock de MP et fournitures 27 500 €
* Amortissements depuis l’acquisition 72 000 €
* Découvert bancaire 18 600 €
* Sommes dues par les clients 34 550 €
* Sommes dues aux fournisseurs 48 000 €
* Créditeurs divers (organismes sociaux….) 12 100 €
* Effets à recevoir 4300 €
* Caisse 6450 €

**Travail à faire :**

1. Etablir le bilan au 31/12/N en faisant apparaître la valeur des fonds propres
2. Sachant qu’en N le résultat de l’exercice a été de 105 000 € et que les prélèvements personnels de M. SARIS se sont élevés à 120 000 €, calculez le montant des CP au bilan du 31/12/N - 1.
3. Calculez le montant des capitaux permanents, des capitaux étrangers et du passif circulant.
4. Calculez le FR, le BFR et la trésorerie au 31/12/N
5. Commentez la situation financière de l’entreprise en utilisant les résultats précédents et en utilisant quelques ratios. (autonomie financière, trésorerie, solvabilité…)

**EXERCICE 45**

Monsieur DUVAL désire créer une entreprise de fabrication, début N et vous demande de lui constituer le CR prévisionnel pour la 1ère année d’activité, compte-tenu des renseignements qu’il vous fournit. L’étude de marché permet d’espérer atteindre un CA de 900 000 € dès la première année. Le montant de produits utilisés pour la fabrication envisagée (MP) s’élèverait à 225 000 € HT pour ce volume d’activité (cette charge est considérée comme variable). Les frais de personnel (salaires et cotisations sociales sur salaires) s’élèveraient alors à 270 000 € (cette charge est considérée comme variable). Pour la première année d’activité, monsieur DUVAL estime les autres charges à 252 000 €, qui se répartissent ainsi :

* Impôts et taxes 20 000 €
* Charges financières 11 000 €
* Dotations aux amortissements 28 000 €
* EDF 16 000 €
* Carburant 14 000 €
* Fournitures 18 000 €
* Cotisations sociales obligatoires 17 000 €
* Loyers et charges locatives 36 000 €
* Entretien et réparation 12 000 €
* Assurance 15 000 €
* Honoraires comptables 13 000 €
* Publicité 20 000 €
* Frais de transport 32 000 €

Ces 252 000 € de charges se répartissent en charges variables pour 135 000 € et charges fixes pour le reste. Compte tenu de ces renseignements :

1. Etablissez le compte de résultat prévisionnel de l’année N
2. Calculez le seuil de rentabilité et les SIG de l’entreprise. Commentez
3. Quel serait le bénéfice réalisé en N si le CA s’élevait à 600 000 €
4. Quel serait le bénéfice réalisé en N si le CA s’élevait à 1 200 000 €
5. Quel devrait être le CA réalisé si M. DUVAL désirait obtenir un bénéfice de 180 000 € en N.

**EXERCICE 46**

Voici le bilan de la SARL Delta, candidat pour votre franchise, pour les exercices N et N+1 (on négligera les amortissements et les provisions)

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **ACTIF** | **N** | **N+1** | **PASSIF** | **N** | **N+1** |
| Actif immobilisé | 555 000 | 545 600 | Capital | 410 040 | 571 240 |
|  |  |  | Emprunt LT | 281 960 | 203 960 |
| Actif circulant | 411 100 | 430 000 | Dettes à CT | 191 500 | 241 700 |
| Trésorerie actif | 15 000 | 57 100 | Trésorerie passif | 97 600 | 15 800 |
| TOTAL | 981 100 | 1 032 700 | TOTAL | 981 100 | 1 032 700 |

**Travail à faire :**

1. Calculer pour les deux années le FRNG, le BFR et la TN. Calculer leur variation.
2. Quelle relation mathématique existe-t-il entre ces trois éléments ? Expliquez
3. Conclure sur l’évolution de la situation financière de l’entreprise.

**EXERCICE 47**

Le magasin Monet vous a communiqué son bilan :

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **ACTIF** | **Brut** | **A & D** | **VNC** | **PASSIF** | **Montant** |
| Fonds de commerce | 115 000 | 10 000 | 105 000 | Capital | 200 000 |
| Matériel & Outillage | 200 000 | 20 000 | 180 000 | Emprunt LT | 120 000 |
| Stocks | 22 000 | 2000 | 20 000 | Dettes fournisseurs | 50 000 |
| Banque | 65 000 |  | 65 000 |  |  |
| TOTAL | 402 000 | 32 000 | 370 000 | TOTAL | 370 000 |

**Travail à faire :**

1. Calculez le FRNG, le BFR et la TN.
2. Calculez des ratios de structure financière et commentez.
3. Quelle est la particularité de cette structure financière ? A quoi l’attribuer ? Quel pourrait être l’activité de l’entreprise ?
4. Conclure sur la situation financière de l’entreprise.

**EXERCICE 48**

Une entreprise vous a remis le document suivant.

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **ACTIF** | **Brut** | **A & D** | **VNC** | **N-1** | **PASSIF** | **N** | **N-1** |
| Immobilisations | 98 915 | 63 523 | 35 392 | 44 840 | Capital social | 64 000 | 64 000 |
| Stocks | 42 090 |  | 42 090 | 27 500 | Réserves | 1195 | 339 |
| Clients | 8897 |  | 8897 | 7749 | Résultat | - 6326 | 1258 |
| Disponibilités | 383 |  | 383 | 389 | Emprunt | 5793 | 6003 |
|  |  |  |  |  | Dettes fournisseurs | 6392 | 6726 |
|  |  |  |  |  | Banque | 15 708 | 2152 |
| TOTAL | 150 285 | 63 523 | 86 762 | 80 478 | TOTAL | 86 762 | 80 478 |

**Travail à faire :**

1. Calculer le FRNG, le BFR et la trésorerie nette.
2. Calculer des ratios de structure financière et des ratios de rotation.
3. Conclure sur la situation financière de l’entreprise en tenant compte des évolutions.

**EXERCICE 49**

Donnez la signification économique et financière des soldes suivants :

* EBE/EBITDA
* REX/EBIT

**EXERCICE 50**

Analyser la situation de chacun des trois distributeurs et conclure sur la conduite à tenir.

**Distributeur 1 :**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **ACTIF** | **Montants** | **PASSIF** | **Montants** |
| Actif immobilisé | 32 | Capitaux propres | 14 |
| Stocks | 20 | Dettes financières(1) | 50 |
| Clients | 28 | Dettes fournisseurs | 16 |
| Disponibilités | 0 |  |  |
| **TOTAL** | **80** | **TOTAL** | **80** |

*(1) Dont 6 soldes créditeurs des banques (découvert bancaire)*

* Résultat d’exploitation : 16
* Résultat financier : -4
* Résultat exceptionnel : -8
* Résultat net : 4

**Distributeur 2 :**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **ACTIF** | **Montants** | **PASSIF** | **Montants** |
| Actif immobilisé | 32 | Capitaux propres | 30 |
| Stocks | 2 | Dettes financières(1) | 30 |
| Clients | 32 | Dettes fournisseurs | 20 |
| Disponibilités | 14 |  |  |
| **TOTAL** | **80** | **TOTAL** | **80** |

*(1) Dont 0 soldes créditeurs des banques (découvert bancaire)*

* Résultat d’exploitation : 6
* Résultat financier : -2
* Résultat exceptionnel : 0
* Résultat net : 4

**Distributeur 3 :**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **ACTIF** | **Montants** | **PASSIF** | **Montants** |
| Actif immobilisé | 20 | Capitaux propres | 20 |
| Stocks | 20 | Dettes financières(1) | 40 |
| Clients | 40 | Dettes fournisseurs | 20 |
| Disponibilités | 0 |  |  |
| **TOTAL** | **80** | **TOTAL** | **80** |

*(1) Dont 40 soldes créditeurs des banques (découvert bancaire)*

* Résultat d’exploitation : 20
* Résultat financier : -24
* Résultat exceptionnel : 8
* Résultat net : 4

**EXERCICE 51**

Monsieur Michel Laborde, artisan ébéniste, est installé depuis 1985 dans une petite ville de 3000 habitants. Au 31 décembre N, il désire faire valoir ses droits à la retraite. Son unique salarié, Marc DUCHENE, souhaite reprendre à son compte cette entreprise. Pour l’aider dans sa décision, il vous demande des conseils et vous présente les documents suivants en sa possession :

* Bilan arrêté au 31/12/N de l’entreprise LABORDE
* Compte de résultat de l’exercice N de l’entreprise LABORDE

**Bilan au 31/12/N de l’entreprise LABORDE**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| ACTIF | **Val. brute** | **Amor & Dépr.** | **VNC** | **PASSIF** |
| **Actif immobilisé** | **Capitaux propres** |
| Construction | 120 000 | 100 000 | 20 000 | Capital | 145 000 |
| Agencement | 60 000 | 30 000 | 30 000 |  |  |
| Matériel et outillage | 190 000 | 130 000 | 60 000 |  |  |
| Matériel de transport | 60 000 | 45 000 | 15 000 |  |  |
| **Actif circulant** |  |  |  | **Dettes** |
| Stock de MP | 85 000 |  | 85 000 | Emprunt (LT) | 40 000 |
| Créances clients | 65 000 |  | 65 000 | Dettes FRS | 70 000 |
| Banque (CL) | 5000 |  | 5000 | Banque (BNP) | 30 000 |
| Caisse | 5000 |  | 5000 |  |  |
| **TOTAL** | **590 000** | **305 000** | **285 000** | **TOTAL** | **285 000** |

**Compte de résultat au 31/12/N de l’entreprise LABORDE**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **CHARGES** | **Montants** | **PRODUITS** | **Montants** |
| Achats utilisés (30% du CA) | 144 000 | Chiffre d’affaires | 480 000 |
| Charges externes | 55 000 |  |  |
| Impôts et taxes | 4000 |  |  |
| Charges de personnel | 149 000 |  |  |
| DAP | 45 000 |  |  |
| Charges financières | 3000 |  |  |
| TOTAL CHARGES | 400 000 | TOTAL PRODUITS | 480 000 |
| **Bénéfice** | **80 000** |  |  |
| TOTAL GENERAL | 480 000 | TOTAL GENERAL | 480 000 |

**PREMIERE PARTIE**

1. Faites une analyse succincte du bilan arrêté au 31/12/N. Cette analyse devra vous permettre d’indiquer les points forts et les points faibles de l’entreprise LABORDE tels qu’ils apparaissent au bilan.
2. A l’aide du bilan arrêté au 31/12/N, calculez le fonds de roulement, le besoin en fonds de roulement et la trésorerie. A votre avis, que faudrait-il faire pour améliorer le BFR ?
3. Quelle est la définition de la valeur ajoutée ? Calculez la VA produite par l’entreprise LABORDE pour l’exercice N.
4. Le compte de résultat de l’exercice N fait apparaître un bénéfice de 80 000 €, comment jugez-vous ce résultat ? Donnez les arguments nécessaires pour justifier votre réponse, sachant que le bénéfice net moyen pour cette activité est de 13 % du chiffre d’affaires.
5. Pour mieux mesurer la performance de cette entreprise et pour donner un conseil avisé au repreneur éventuel, calculez le seuil de rentabilité. Afin de vous aider, les charges externes se répartissent ainsi :

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Frais de déplacement | 12 000 | Variable |
| Honoraires du comptable | 8000 | Fixe |
| Frais de gestion | 5000 | Fixe |
| Frais d’entretien | 14 000 | Variable |
| Frais de mission | 6000 | Variable |
| Assurances | 7000 | Fixe |
| Cotisation syndicale | 1000 | Fixe |
| Frais de foire | 2000 | Fixe |
| **TOTAL** | **55 000** |  |

**DEUXIEME PARTIE**

Monsieur DUCHENE pense que l’affaire est intéressante, il envisage plusieurs hypothèses et celle qu’il retient comme probable pour l’année N est la suivante :

* Il n’aura pas de salarié
* Il rachète à son patron l’ensemble de l’entreprise pour 200 000 € (frais d’acte et d’enregistrement inclus) :

Clientèle 10 000 €

Stock de MP 85 000 €

Matériel 105 000 €

* Il doit acheter dès la reprise une ponceuse à large bande qui lui fera gagner du temps. Prix d’achat (48 000 € TTC). Matériel à amortir au taux linéaire de 10 %. La dotation aux amortissements calculée sur l’ancien matériel est à retenir pour 35 000 €.
* Il louera les locaux 2000 € par mois.
* Il emprunte 150 000 € à la banque sur 7 ans au taux de 8 % et autofinance le reste des besoins. L’annuité de remboursement à la banque sera de 28 000 € dont 12 000 € d’intérêts la première année qui seront les seules charges financières à prendre en compte.
* Ses cotisations personnelles obligatoires seront de 19 000 €.
* Les impôts et taxes ne devraient pas évoluer.
* Il achètera du bois sec au fur et à mesure des besoins et ne stockera plus autant que son prédécesseur car cela immobilise trop d’argent. Il estime ses besoins à 40 000 € d’achat en plus des stocks disponibles. En fin d’année, il pense qu’il restera 10 000 € de stocks.
* Les charges externes actuelles augmenteront de 10 %. Cependant, il envisage de faire un tract publicitaire pour informer la population de la commune, de la reprise d’entreprise. Coût de l’opération : 6000 € HT en plus.
* Il souhaite réaliser un bénéfice lui permettant de prélever 8000 € par mois et de laisser à la disposition de l’entreprise une somme pour le remboursement du capital emprunté.

A partir de ces informations, établissez le compte de résultat prévisionnel pour l’exercice N en précisant le chiffre d’affaires à réaliser.

**EXERCICE 52**

**1ère partie**

M. Robert Martel, licencié depuis trois mois, envisage de se mettre à son compte en créant une entreprise individuelle de menuiserie. Après une étude de marché, il s’avère que la concurrence dans le secteur est faible. Pour démarrer son activité, il devra financer les besoins suivants :

* Véhicule (HT) amortissable en linéaire sur 4 ans 10 000 €
* Agencement (HT) amortissable en linéaire sur 5 ans 12 500 €
* Stock de matières premières (HT) 50 000 €
* Ordinateurs (HT) amortissable en linéaire sur 4 ans 10 000 €
* Matériel (HT) amortissable en linéaire sur 7 ans 35 000 €
* Trésorerie nécessaire 10 000 €
* Cautions 7500 €
* Le taux de TVA pour l’exercice est de 20 %

Ses ressources s’élèvent à 95 000 € et l’un des fournisseurs de son ancienne entreprise lui accorderait un crédit de 40 000 €.

1. Etablissez le plan de financement de M. Martel. Quels conseils lui donneriez-vous ?
2. Présentez le bilan de départ de M. Martel faisant apparaître la trésorerie, sachant que sa banque lui consent un prêt de 25 000 €.

**2ème partie**

Pour accorder le prêt, la banque demande à Robert Martel de lui fournir un compte de résultat prévisionnel pour apprécier la rentabilité de l’affaire. Les prévisions des charges pour le premier exercice sont les suivantes :

* Achats de MP 187 910 €
* Salaires et charges 122 590 €
* Loyer 24 000 €
* Petit outillage 3000 €
* Electricité 2500 €
* Carburant/assurances 8700 €
* Fournitures de bureau 4200 €
* Publicité 7500 €
* Honoraires du comptable 6000 €
* Téléphone et frais postaux 5000 €
* Impôts et taxes 1600 €
* Frais bancaires 1500 €

De plus, le chiffre d’affaires à réaliser devra permettre à M. Martel de prélever 50 000 € sur l’année.

**Travail à faire :**

1. Construisez le compte de résultat prévisionnel.
2. Les banques considèrent que le chiffre d’affaires prévisionnel doit être supérieur de 20 % au seuil de rentabilité. Sachant que les MP sont les seules charges variables à considérer, cette condition est-elle satisfaite ici ? En s’appuyant sur le plan de financement, le bilan d’ouverture et le compte de résultat prévisionnel, quelle devrait être la décision de la banque ? Justifiez votre réponse.

**3ème partie**

A la fin de l’exercice, M. Martel dispose des informations comptables suivantes :

* Prélèvement personnel de l’exploitant 55 000 €
* Emprunt auprès d’un établissement de crédit 21 000 €
* Stock de matières premières 52 500 €
* Dettes fournisseurs 30 000 €
* Créances clients 55 000 €
* Dettes envers le personnel 12 000 €
* Location 24 000 €
* Publicité 10 000 €
* Rémunération du personnel 85 000 €
* Charges sociales 35 000 €
* Achats de matières premières 204 000 €
* Ventes de PF 467 525 €
* Charges financières 1800 €
* Impôts et taxes 2500 €
* Frais postaux 6100 €
* Honoraires du comptable 9500 €
* Primes d’assurance 3250 €
* Fournitures diverses 3000 €
* Caisse 1375 €
* Banque 7000 €
* Dettes envers les organismes sociaux 2000 €

**Travail à faire :**

1. Présentez le compte de résultat et le bilan de M. Martel pour son 1er exercice.
2. Calculez les SIG et comparez-les à ceux du CR prévisionnel. Commentez les écarts
3. Calculez le FR, le BFR et la trésorerie. Commentez la structure financière du bilan de Robert Martel.

**EXERCICE 53**

M. Duchêne a transmis vos coordonnées à un ancien collègue de promotion M. Keizo qui sollicite votre aide. Celui-ci a créé une SARL il y a une douzaine d’années. Son activité consiste à proposer une restauration rapide dans différents quartiers d’affaires de la région parisienne. M. Keizo exploite actuellement six établissements, dans lesquels des plats sénégalais sont préparés chaque matin et vendus « à emporter » en barquettes. Après avoir connu un succès rapide les premières années, M. Keizo constate actuellement une évolution des préférences alimentaires de la clientèle, qui se traduit par une diminution sensible de ses ventes. Il étudie l’opportunité d’élargir la gamme de plats préparés en lançant une ligne de pizzas qui remplacera à moyen terme les plats sénégalais.

* **DOSSIER A : analyse de la rentabilité**

La baisse récente mais sensible des ventes de la SARL Keizo pourrait conduire rapidement à un résultat déficitaire. En utilisant les données de l’annexe 1 :

1. Déterminez le SR de cette entreprise en euros et en nombre de produits vendus
2. Calculez l’indice de sécurité de cette entreprise en N.
3. Calculez le résultat prévisionnel si, en N+1, les ventes venaient à diminuer de 5 %.
4. Commentez brièvement l’ensemble des résultats obtenus.

En annexe 2, vous disposez des prévisions concernant la SARL Keizo pour les années N+1, N+2 et N+3, sachant qu’il a été décidé que la production de pizzas s’ajouterait à celle de plats sénégalais dès le début de l’année N+1.

1. Déterminez le nombre minimum de plats sénégalais qui doivent être vendus chaque année pour assurer la rentabilité globale de l’entreprise.
2. Les résultats obtenus vont-ils dans le sens de la stratégie retenue par M. Keizo ?
* **DOSSIER B : Financement et étude d’un effet de levier**

Pour financer les investissements indispensables au lancement de la production de pizzas, M. Keizo a le choix entre augmenter son capital (par émission de parts nouvelles) ou effectuer un emprunt bancaire. Il souhaite réaliser une simulation des conséquences des financements possibles sur les taux de rentabilité de son entreprise.

1. A partir de l’annexe 1 et de l’annexe 3, calculez le taux de rentabilité économique et le taux de rentabilité financière de l’année N. Ces deux taux seront évalués après prise en compte d’un taux d’I/S de 33.33 %. Etablissez une relation entre le taux de rentabilité économique et le taux de rentabilité financière. Commentez brièvement.
2. Vérifiez, à partir des données de l’annexe 4, que l’actif économique en N+1 est correctement financé par le total « Capitaux propres + Dettes financières » du début d’année N+1, quel que soit le mode de financement retenu.
3. Calculez le taux de rentabilité économique et le taux de rentabilité financière de N+1, pour chacune des deux hypothèses de financement (annexe 4). Le résultat d’exploitation prévisionnel pour N+1 est de 54 000 €. Commentez vos résultats.
4. En dehors de l’effet de levier, quels critères permettaient de choisir entre l’augmentation de capital et l’emprunt bancaire dans le cas de la SARL Keizo ?
* **DOSSIER C : Equilibrage d’un plan de financement**

Finalement, M. Keizo a choisi un financement mixte pour assurer le développement de son activité. Il a limité le montant des apports externes de capitaux, comptant essentiellement sur l’autofinancement. Par ailleurs, les emplois à financer en N+1 sont sensiblement plus élevés que ceux envisagés dans un premier temps. Ces décisions ont conduit M. Keizo à construire un plan de financement provisoire établi pour les années N+1 à N+4 (annexe 5).

1. Commentez succinctement ce plan de financement. Vous préciserez, en particulier, si la stratégie de reconversion paraît rentable.

Pour équilibrer le plan de financement en N+1, M. Keizo envisage de financer des matériels par crédit-bail (annexe 6), alors qu’il avait pensé les acquérir dans un premier temps.

1. Quels sont les postes du plan de financement modifiés par ces informations ?
2. Calculez les montants de ces postes qui figureraient dans le plan de financement définitif.

**ANNEXE 1 : Compte de résultat (hors I/S) au 31/12/N en €**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| CHARGES | Montants | PRODUITS | Montants |
| Achats stockés de matières | 73 000 | Ventes de produits finis | 360 000 |
| Achats de fournitures consommables | 4250 |  |  |
| Achats d’emballages | 14 000 |  |  |
| Variations de stocks de matières | -1250 |  |  |
| Redevances de CB mobilier | 2000 |  |  |
| Primes d’assurance | 3500 |  |  |
| Autres services extérieurs | 3600 |  |  |
| Impôts et taxes | 1400 |  |  |
| Charges de personnel | 188 000 |  |  |
| Charges d’intérêts | 20 000 |  |  |
| Dotations aux amortissements | 44 500 |  |  |

Les achats de biens (et les variations de stocks correspondantes) sont considérés comme proportionnels au chiffre d’affaires de l’entreprise ; Toutes les autres charges sont indépendantes du niveau de chiffre d’affaires, à l’exception d’une commission versé aux salariés ; cette commission représente 5 % du chiffre d’affaires hors taxes ; Le prix moyen de vente hors taxes d’un plat préparé en N était de 8 €.

***ANNEXE 2 : Données prévisionnelles pour les années N+1, N+2, N+3***

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | N+1 | N+2 | N+3 |
|  pizzas vendues (prévisions) | 37 500 | 45 000 | 60 000 |
| Charges fixes annuelles  | 260 000 € | 280 000 € | 300 000 € |
| Prix moyen d’une pizza | 7 € | 7,5 € | 8 € |

Le prix de vente et les coûts unitaires de production variables des plats sénégalais resteront constants au cours des trois années. Par ailleurs, M. Keizo estime à 60 % le taux de marge sur coût variable pour les ventes de pizzas.

* **ANNEXE 3 : Bilan de la SARL Keizo au 31/12/N (avant répartition)**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **ACTIF** | **Montants** | **PASSIF** | **Montants** |
| Immobilisations incorporelles | 35 000 | Capital | 70 000 |
| Immobilisations corporelles | 315 000 | Réserves | 50 000 |
| Immobilisations financières | 5000 | Résultat net de l’exercice | 6 667 |
| Stocks | 8000 | Dettes financières | 200 000 |
| Créances | 12 000 | Dettes d’exploitation | 40 000 |
| Disponibilités | 5000 | Autres dettes | 13 333 |
| **TOTAL ACTIF** | **380 000** | **TOTAL PASSIF** | **380 000** |

L’actif économique de la SARL Keizo sera mesuré par le total « capitaux propres + dettes financières » estimé au début de l’année N. Aucun mouvement n’a affecté les postes de capitaux propres et de dettes financières au cours de l’année N.

La rentabilité économique sera évaluée à partir du résultat d’exploitation net de l’impôt théorique de 33.33 %. Par ailleurs, les dettes financières correspondent à un emprunt bancaire remboursable in fine le 31/12/ n+5

**ANNEXE 4 : Prévisions de financement des investissements**

Les investissements nécessaires au développement de l’activité et l’accroissement du besoin de financement du cycle d’exploitation porteraient l’actif économique à 375 000 €.

Le financement de la croissance de l’entreprise serait assuré soit par un financement par émission de 400 parts nouvelles au PE de 125 € (VN=100€) soit par un emprunt bancaire de 50 000 €, remboursable en 4 amortissements constants au taux de 8 %. (la première annuité serait versée le 31/12/N+1). Quel que soit le financement, les sommes seraient obtenues par l’entreprise en tout début d’année N+1.

Un montant de 5000 € sera porté en réserves au début N+1 (affectation du résultat de l’exercice N), indépendamment du choix de financement.

L’estimation des taux de rentabilité en N+1 sera faite en suivant les principes définis pour l’année N.

**ANNEXE 5 : Plan de financement provisoire de la SARL**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
|  | **N+1** | **N+2** | **N+3** | **N+4** |
| CAF | 38 250 | 44 300 | 48 000 | 60 000 |
| Cession d’immobilisations |  | 700 |  | 12 000 |
| Augmentation de capital | 10 000 |  |  |  |
| Augmentation de dettes financières | 20 000 |  |  |  |
| Dividendes versés | 1667 | 2000 | 5000 | 6000 |
| Acquisitions d’immobilisations | 73 000 | 4000 | 2000 | 5000 |
| Remboursement dettes financières | 5000 | 5000 | 5000 | 5000 |
| Augmentation du BFRE | 2333 | 3000 | 3000 | 4000 |

**ANNEXE 6 : Caractéristiques du contrat de crédit-bail**

Le contrat de crédit-bail concerne le financement de six fours, afin d’équiper chaque point de vente de la région parisienne. Le montant total de ces six fours s’élevait à 15 000 €. Dans le plan de financement provisoire, ces matériels étaient acquis et amortis en linéaire sur 4 ans.

Le contrat de crédit-bail prévoit :

 -Le versement de 36 redevances mensuelles de 450 €, la première versée au début N+1, la dernière versée le 31/12/N+3 ;

 -La levée d’option d’achat pour un montant de 4500 €, somme versée en début de N+4. Les matériels acquis seraient alors amortis en un an.

 -La SARL Keizo est imposée sur les bénéfices au taux de 33,33 %.

**EXERCICE 54**

La société Baffard souhaite renforcer sa structure financière, en procédant de façon simultanée à une augmentation de capital en numéraire et à une incorporation de réserves. La société a été créée il y a 5 ans, et avait émis à l’époque 100 000 actions à 10 €. Depuis, aucune opération sur le capital n’a eu lieu. Ses dirigeants s’interrogent sur les modalités de mise en œuvre de ces deux opérations. La société est valorisée pour 6 M€ et est à la recherche de financements externes à hauteur de 3 M€. Elle souhaite également rassurer ses banquiers en incorporant au capital une partie de ses réserves, à hauteur de 800 K€. Le financement externe peut être assuré par un prêt à hauteur de 1 M€. Pour le reste, elle devra procéder à une augmentation de capital. Monsieur Baffard, son PDG, dispose de 60 % du capital. Il n’a cependant pas de liquidités pour participer à l’augmentation de capital en numéraire, dont il souhaite que la dilution du capital qu’elle entraînera ne fasse pas tomber sa participation au-dessous de 50 %.

Capitaux propres de Baffard (après affectation du résultat) :

* Capital : 1 000 000 €
* Réserve légale : 100 000 €
* Réserves : 1 100 000 €

**Travail à faire :**

1. Si les actions de numéraire sont émises à 50 €, quelle sera la valeur de l’action après les deux opérations ? Quelle fraction du capital M. Baffard détiendra ?
2. A quel prix doivent être émises les actions de numéraire pour que M. Baffard détienne 50 % du capital après l’opération ?
3. Comment se structurent les capitaux propres de la société après ces deux opérations (émission des actions de numéraire à 50 €) ?

**EXERCICE 55**

La société Lemen a connu ces dernières années de graves difficultés financières Afin de repartir sur de bonnes bases, son PDG, Monsieur Germa, décide de procéder à une réduction de capital, suivie d’une double augmentation de capital simultanée, par conversion de créances et apport en numéraires. Les actionnaires renoncent à leur droit préférentiel de souscription. Avant ces opérations, le bilan de la société se présente comme suit :



Le capital de la société se compose de 100 000 actions, dont 75 000 détenues par Monsieur Lemen, son fondateur.

La valeur de marché des capitaux propre de la société, compte tenu de ses perspectives, et avant recapitalisation, est estimée à 1 575 K€.

La réduction de capital, qui doit faire disparaître le report à nouveau négatif, se fera par diminution du nombre d’actions, en imputant d’abord les pertes accumulées sur les réserves. La réserve légale (200 K€) ne sera pas touchée.

L’augmentation de capital en numéraire se fera par l’émission de 20 000 actions, entièrement souscrites par Monsieur Germa.

L’augmentation de capital par conversion des créances porterait sur une dette auprès du Crédit Mutuel de Bretagne (2 M€) et sur une dette envers un fournisseur (460 K€). À l’issue de ces différentes opérations :

**Travail à faire :**

1. De combien d’actions sera composé le capital de la société ?
2. Quelle est la structure de l’actionnariat de la société ?
3. Présenter le bilan de la société.

**EXERCICE 56**

La société Tournier fabrique des pièces détachées pour l’industrie automobile. Au cours du mois de juin N, la production de la pièce n°7896 avait fait l’objet de coûts standards élaborés en début de mois (annexe 1). A la fin du mois de juin N, les charges réelles issues de la comptabilité analytique sont fournies en (annexe 2).

**Travail à faire :**

1. Calculez les écarts sur charges directes. Vous préciserez la signification de chaque écart (défavorable ou favorable)
2. Procédez à l’analyse de chaque écart entre écart sur prix (ou sur taux horaire) et sur quantités (ou sur nombre d’heures) et à leur interprétation.

**ANNEXE 1 – Tableau prévisionnel des charges directes à consommer pour la pièce n°7896**

|  |  |
| --- | --- |
| **Eléments** | **Données prévisionnelles** |
| **Production normale mensuelle** | **1 500 pièces** |
| **MP à consommer** | **2,2 kg par pièce à 6,50 € le kg** |
| **H de MOD à consommer** | **0,25 heure par pièce à 14 €/h** |

**ANNEXE 2 – Extrait du tableau du coût de production de la pièce n°7896**

**(Production réelle : 1 620 unités)**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Eléments**  | **Quantité** | **Prix unitaire** | **Montant** |
| **MP consommées** | **3 596,40 kg** | **6,55 €** | **23 556,42** |
| **H de MOD** | **388,80 heures** | **14 €** | **5 443,20** |

**REPONSES**

1. **Calculez les écarts sur charges directes. Vous préciserez la signification de chaque écart (défavorable ou favorable)**

**Tableau de détermination des écarts de la pièce n° 7896**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Eléments** | **Réel** | **Préétabli** | **Ecarts** |
| **QR** | **CR** | **QR\*CR** | **QP** | **CP** | **QP\*CP** | **Déf.** | **Fav.** |
| **MP** | **3 596,40** | **6,55** | **23 556,42** | **3 564(1)** | **6,5** | **23 166** | **390,42(2)** |  |
| **MOD** | **388,80** | **14** | **5 443,20** | **405(3)** | **14** | **5 670** |  | **226,80(4)** |

**(1) 2,2 kg \* 1 620 unités (production réelle) = 3 564 kg**

**(2) On avait prévu de consommer 23 166 €, mais les consommations réelles se sont élevées à 23 556,42 €**

**(3) 0,25 heure \* 1 620 unités (production réelle) = 405 heures**

**(4) On avait prévu de consommer 5 670 € de charges de main-d’œuvre, mais la consommation n’a été que de 5 443,20 € , soit un écart favorable de 226,80 €**

1. **Procédez à l’analyse de chaque écart entre écart sur prix (ou sur taux horaire) et sur quantités (ou sur nombre d’heures) et à leur interprétation.**
* **Analyse de l’écart sur MP**

**Ecart sur quantités : (QR – QP)\*CP = (3 596,40 – 3 564)\* 6,5 = 210, 60 €**

**Cet écart est défavorable car on a consommé plus de MP que prévu**

**Ecart sur prix (ou sur coût) : (CR – CP)\*QR = (6,55-6,50)\* 3 596,4 = 179,82 €**

**Cet écart est également défavorable car le coût d’achat des MP consommées a été supérieur à celui prévu en début de mois.**

**Total des deux écarts pour vérification : 210,60 + 179,82 = 390,42 € (écart global défavorable)**

* **Analyse de l’écart sur MOD**

**Ecart sur nombre d’heures : (QR – QP)\*CP = (388,80 – 405)\* 14 = -226,80 €**

**Cet écart est favorable car le nombre d’heures réelles a été inférieur au nombre d’heures prévues, certainement dû à une amélioration de la productivité.**

**Ecart sur taux horaire : (CR – CP)\* QR = (14-14)\* 388,8 € = 0 (écart neutre)**

**Le taux horaire ouvrier prévu en début de mois n’a subi aucune modification au cours de la période étudiée.**

**Total des deux écarts pour vérification : -226,8 + 0 = - 226,8 € (écart global Favorable)**

**EXERCICE 57**

Situé en plein cœur de Nancy, **Oxana SA** est une PME spécialisée dans la production et la vente à domicile de pizzas et de pâtes prêtes à consommer.

Son exercice comptable coïncide avec l’année civile, mais le comptable de la société a mis en place un système mensuel de contrôle budgétaire de production et des ventes. Pour le mois de juillet N, le service comptable dispose des informations suivantes :

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Pizzas (juillet N)** | **Q** | **PU moyen** | **CA** |
| Prévisions de Prod. Et de ventes | 8 000 | 7€ | 56 000 € |
| Ventes du mois de juillet N | 7 000 | 8,5€ | 59 500 € |

**Travail à faire :**

1. **Quel est l’écart sur chiffre d’affaires du mois de juillet N ?**
2. **Proposer une décomposition de cet écart en écarts sur prix et sur quantités. Vérifier les calculs.**

**REPONSES**

1. **Quel est l’écart sur chiffre d’affaires du mois de juillet N ?**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Eléments** | **Quantités** | **Prix unitaire moyen** | **Chiffre d’affaires** |
| **Prévision de vente** | **8 000** | **7 €** | **56 000 €** |
| **Vente du mois de juillet N** | **7 000** | **8,5 €** | **59 500 €** |
| **Ecart total** | **- 1 000** | **1,5 €** | **3 500 €** |

1. **Proposer une décomposition de cet écart en écarts sur prix et sur quantités. Vérifier les calculs.**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Eléments** | **Quantités** | **Prix** | **Montant** |
| **Ecart sur quantités** | **- 1 000** | **7 €** | **- 7 000 €** |
| **Ecart sur prix** | **7 000** | **1,5 €** | **10 500 €** |
| **Vérification** | **3 500 €** |

**EXERCICE 58**

La SARL rétro est une boulangerie Strasbourgeoise située au sein d’un centre commercial fortement fréquenté. La SARL Rétro est particulièrement réputée pour la qualité de ses produits pains de campagne et baguettes rétro. Le comptable de la société établit annuellement une prévision budgétaire, qui est ensuite ventilée mensuellement au moyen de coefficients saisonniers. Pour le mois de décembre N, la société dispose des informations suivantes :

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | Données réelles | Données préétablies |
| Q | Pu | Montant | Q | Pu | Montant |
| P1 Pain de campagne | 30 000 | 1€ | 30 000 € | 25 000 | 0,9€ | 22 500 € |
| P2 Baguettes rétro | 35 000 | 0,95€ | 33 250 € | 40 000 | 0,85€ | 34 000 € |

**Travail à faire :**

1. **Quel est l’écart sur chiffre d’affaires total ?**
2. **Donner la décomposition de cet écart en deux sous-écarts, l’écart sur prix et l’écart sur quantités vendues par élément de chiffre d’affaires. Retrouvez le résultat ci-dessus.**

**REPONSES**

1. **Quel est l’écart sur chiffre d’affaires total ?**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | **Données réelles** | **Données préétablies** |
| **Q** | **Pu** | **Montant** | **Q** | **Pu** | **Montant** |
| P1 Pain de campagne | 30 000 | 1€ | 30 000 € | 25 000 | 0,9€ | 22 500 € |
| P2 Baguettes rétro | 35 000 | 0,95€ | 33 250 € | 40 000 | 0,85€ | 34 000 € |
| **Chiffre d’affaires total** | **63 250 €** | **56 500 €** |
| **Ecart total** | **6 750 € (FAVORABLE)** |

1. **Donner la décomposition de cet écart en deux sous-écarts, l’écart sur prix et l’écart sur quantités vendues par élément de chiffre d’affaires. Retrouvez le résultat ci-dessus.**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | **Ecart sur prix** | **Ecart sur quantités** |
| **Q** | **Pu** | **Montant** | **Q** | **Pu** | **Montant** |
| P1 Pain de campagne | 30 000 | 0,1€ | 3 000 € | 5 000 | 0,9€ | 4 500 € |
| P2 Baguettes rétro | 35 000 | 0,1€ | 3 500 € | -5 000 | 0,85€ | -4 250 € |
| **Ecarts** | **6 500 € (favorable)** | **250 € (favorable)** |
| **Ecart total** | **6 750 € (FAVORABLE)** |

**EXERCICE 59**

Une entreprise a mis en place une nouvelle politique de tarification des remontées mécaniques pour la saison d’hiver N. L’entreprise désire étudier les répercussions pour savoir si elle doit maintenir les décisions prises.

**Grille des tarifs des remontées mécaniques**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Type de forfait ou billet** | **Saison hiver N** | **Saison hiver N+1** |
| Forfait semaine individuel | 188 € | 191 € |
| Forfait semaine groupe | Réduction 25% | Réduction 15% |
| Billet à la journée | 34 € la journée | 35 € la journée |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | **Forfaits semaine individuel** | **Forfaits semaine groupe** | **Billet/journée** |
| **Hiver N** | 7 400 | 8 400 | 36 456 |
| **Hiver N+1** | 7 900 | 7 500 | 40 026 |

**Travail à faire :**

1. **Calculez l’écart sur chiffre d’affaires pour chaque type de billet, puis décomposer chaque écart sur chiffre d’affaires en écart sur quantités et en écart sur prix.**
2. **Décomposer l’écart sur quantités en écart sur volume et en écart de composition.** Pour ce faire, le nombre de billets à la journée sera calculé en équivalent semaine (7 billets à la journée seront comptés comme l’équivalent d’un billet semaine).
3. **Justifier le calcul de l’écart de composition et commenter**

**REPONSES**

1. **Calcul de l’écart sur chiffre d’affaires pour chaque type de billet, puis décomposition de chaque écart sur CA en écart sur quantités et écart sur prix.**

**Hypothèses de départ**

**Avec QN1 la quantité de N+1 Avec QN la quantité de N**

**Avec PN1 le prix de vente de N+1 Et avec PN le prix de vente de N**

Ecart sur CA = CAN1 – CAN Ecart sur Prix = (PN1 – PN)\*QN1 Ecart sur Q = (QN1-QN)\*PN

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | **Chiffre de N+1** | **Chiffre de N** |
|  | **Q** | **PV** | **Montants** | **Q** | **PV** | **Montants** |
| Forfait individuel | 7 900 | 191 | 1 508 900 | 7 400 | 188 | 1 391 200 |
| Forfait groupe | 7 500 | 162,35 | 1 217 625 | 8 400 | 141 | 1 184 400 |
| Billet/journée | 40 026 | 35 | 1 400 910 | 36 456 | 34 | 1 239 504 |
|  |  |  | 4 127 435 |  |  | 3 815 104 |

**Ecart sur Chiffre d’affaires**  = CAN1 – CAN

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
|  | **N+1** | **N** | **Ecart sur CA** | **Ecarts nature** |
| **Forfait individuel** | 1 508 900 | 1 391 200 | 117 700 | FAVORABLE |
| **Forfait groupe** | 1 217 625 | 1 184 400 | 33 225 | FAVORABLE |
| **Billet/journée** | 1 400 910 | 1 239 504 | 161 406 | FAVORABLE |
|  | 4 127 435 | 3 815 104 | 312 331 |  |

**Ecart sur Prix = (PN1 – PN)\*QN1**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | **PN1** | **PN** | **QN1** | **Ecarts prix** | **Sens** |
| **Forfait individuel** | 191 | 188 | 7 900 | 23 700 | FAVORABLE |
| **Forfait groupe** | 162,35 | 141 | 7 500 | 160 125 | FAVORABLE |
| **Billet/journée** | 35 | 34 | 40 026 | 40 026 | FAVORABLE |
|  | XXX | XXX | XXX | 223 851 | FAVORABLE |

**Ecart sur Q = (QN1-QN)\*PN**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | **QN1** | **QN** | **PN** | **Ecarts sur Q** | **Sens** |
| **Forfait individuel** | 7 900 | 7 400 | 188 | 94 000 | FAVORABLE |
| **Forfait groupe** | 7 500 | 8 400 | 141 | -126 900 | DEFAVORABLE |
| **Billet/journée** | 40 026 | 36 456 | 34 | 121 380 | FAVORABLE |
|  | XXX | XXX | XXX | 88 480 | FAVORABLE |

**Ecart sur chiffre d’affaires = 312 331**

**Ecart sur prix + écart sur quantité = 223 851 + 88 480**

**223 851 + 88 480 = 312 331 €**

1. **Ecart sur quantités décomposé en écart sur volume et en écart de composition**

Le nombre de billets à la journée sera calculé en équivalent semaine

* Pour les valeurs de N: 36 456/7 = 5 208 billets semaine pour un prix de 34\*7 = 238 €
* Pour les valeurs de N+1 : 40 026/7 = 5 718 billets semaine pour un prix de 35\*7 = 245 €

**Calcul des quantités préétablies**

|  |  |
| --- | --- |
|  | **Quantité préétablies** |
| **Forfait individuel** | 7 439 (1) |
| **Forfait groupe** | 8 444 (2) |
| **Billet/journée** | 5 235 |
| TOTAL | 21 118 |

(1) 7 400 \*21 118/21 008

(2) 8 400\*21 118/21 008

* Ecart sur composition = (QN – QP)\*PN
* QP = (Quantités prévues /Quantité totale prévue de toutes les catégories)\*Qtés réelles TT cat.
* Ecart sur volume = (QP – QN1)\*PN

QR\* PB  - QP\* PB = PB (QR-QP)

**Ecart sur composition = (QN1 – QP)\*PN PB \* (QR – QP)**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | **QN1** | **QP** | **PN** | **Ecart composition** | **Sens** |
| **Forfait individuel** | 7 900 | 7 439 | 188 | 86 668 | F |
| **Forfait groupe** | 7 500 | 8 444 | 141 | -133 104 | D |
| **Billet/journée** | 5 718 | 5 235 | 238 | 114 954 | F |
|  | 21 118 | 21 118 | XXX | 68 518 | F |

**Ecart sur volume = (QP – QN1)\*PN PB (QP – QB)**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | **QP** | **QB** | **PN** | **Ecart sur volume** | **Sens** |
| **Forfait individuel** | 7 439 | 7 400 | 188 | 7 332 | F |
| **Forfait groupe** | 8 444 | 8 400 | 141 | 6 204 | F |
| **Billet/journée** | 5 235 | 5 208 | 238 | 6 426 | F |
|  | 21 118 | 21 008 | XXX | 19 962 | F |

**Vérification**

**Ecart sur composition + écart sur volume = écart sur quantité**

**68 518 + 19 962 = 88 480 €**

1. **Justifier le calcul de l’écart de composition et commenter – problème forfait groupe !!!**

**EXERCICE 60 – Calcul et analyse des écarts sur charges directes**

La société Dorane fabrique des chaises. Pour le mois de septembre N, vous disposez ci-dessous des informations relatives aux coûts préétablis pour la production du modèle « Safari » et l’extrait du tableau du coût de production des chaises « Safari » pour le mois de septembre (éléments réels).

**Tableau prévisionnel des charges directes pour la production de chaises « Safari »**

* Production normale mensuelle 6 000 unités
* Quantités de bois à consommer 36 000 kg à 18 € le kg
* Matières diverses à consommer (colle, vis…) 1 800 €
* Heures de MOD à consommer 3 000 heures à 13 €

**Coût de production des chaises « Safari » - Production réelle 5 800 unités**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | **Quantité** | **Prix unitaire** | **Montant** |
| **MP consommées (bois)** | **35 090 kg** | **17,50 €** | **614 075** |
| **Matières diverses (colle, vis….)** |  |  | **1 775** |
| **Heures de MOD à consommer** | **2 784 heures** | **13,50 €** | **37 584** |

**Travail à faire :**

1. **Calculez les écarts sur charges directes de la période en complétant le tableau ci-dessous. Indiquez l’écart global sur les charges directes du mois de septembre et sa signification (favorable ou défavorable)**
2. **Procédez à l’analyse et à l’interprétation des écarts sur bois sur MOD.**

**REPONSES**

1. **Calculez les écarts sur charges directes de la période en complétant le tableau ci-dessous. Indiquez l’écart global sur les charges directes du mois de septembre et sa signification (favorable ou défavorable)**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | **Réel** | **Préétabli** | **Ecarts** |
|  | **QR** | **CR** | **Montant** | **QP** | **CP** | **Montant** | **Déf.** | **Fav.** |
| **Bois** | **35 090** | **17,50** | **614 075** | **34 8001** | **18** | **626 400** |  | **12 325** |
| **Mat. diverses** |  |  | **1 775** |  |  | **1 7402** | **35** |  |
| **MOD** | **2 784** | **13,50** | **37 584** | **2 9003** | **13** | **37 700** |  | **116** |
| **TOTAUX** |  |  | **653 434** |  |  | **665 840** | **35** | **12 441** |

 **(1) 36 000 kg/6 000 unités prévisionnelles = 6\*5 800 unités réellement fabriquées = 34 800 kg**

 **(2) 1 800/ 6 000 unités prévisionnelles = 0,3 € par unité \* 5 800 unités réellement fabriquées = 1 740 €**

 **(3) 3 000 heures/6 000 unités prévisionnelles = 0,5 heures par unités\* 5 800 unités fabriquées = 2 900 heures**

**Ecart global sur charges directes : 653 434 – 665 840 = - 12 406 € (Ou 12 441 – 35 = 12 406)**

**Cet écart est favorable car on avait prévu de consommer 665 840 € alors que la consommation réelle s’est élevée à 653 434 €**

1. **Procédez à l’analyse et à l’interprétation des écarts sur bois sur MOD.**
* **Analyse des écarts sur bois et sur MOD**

**Ecart sur quantités : (QR – QP)\*CP = (35 090 – 34 800)\* 18 = 5 220 €**

**Cet écart est défavorable car on a consommé plus de bois que prévu**

**Ecart sur prix (ou sur coût) : (CR – CP)\*QR = (17,5-18)\* 35 090 = 17 545 €**

**Cet écart est favorable car le coût d’achat des MP consommées a été inférieur de 0,50 € à celui prévu en début de mois.**

**Total des deux écarts pour vérification : 5 220 + (-17 545) = - 12 325 € (écart global Favorable)**

* **Analyse de l’écart sur MOD**

**Ecart sur nombre d’heures : (QR – QP)\*CP = (2 784 – 2 900)\* 13 = -1 508 €**

**Cet écart est favorable car le nombre d’heures réelles a été inférieur au nombre d’heures prévues, certainement dû à une amélioration de la productivité.**

**Ecart sur taux horaire : (CR – CP)\* QR = (13,5-13)\* 2 784 € = 1 392 (écart défavorable)**

**Le taux horaire ouvrier prévu en début de mois a été supérieur à celui effectivement payé aux ouvriers au cours de la période étudiée.**

**Total des deux écarts pour vérification : -1 508 + 1 392 = - 116 € (écart global Favorable)**

**EXERCICE 61**

L’entreprise Mouat fabrique des produits uniquement vendus par correspondance. Après analyse des coûts, il s’avère que les charges indirectes du centre « atelier confection » peuvent se scinder en deux catégories : charges variables et charges fixes.

**Travail à faire :**

1. Etablissez le budget flexible pour les différents niveaux d’activités indiqué ci-dessous et calculez le coût des unités d’œuvre pour chaque niveau d’activité.
2. Interprétez les résultats obtenus à la question 1

**Budget flexible**

|  |  |
| --- | --- |
|  | **Niveaux d’activités** |
| **1 000 UO** | **1 200 UO** | **1 500 UO** | **1 800 UO** |
| Charges variables |  | 138 000 |  |  |
| Charges fixes |  | 50 000 |  |  |
| **Charges totales** |  |  |  |  |
| **Coût de l’UO** |  |  |  |  |

**EXERCICE 62**

La société ALIM est une entreprise industrielle qui dispose de trois centres de fabrication. Vous êtes chargé d’analyser les charges indirectes du centre « atelier 1 » pour le mois de juin N.

**Travail à faire :**

1. **Etablissez un budget flexible** pour les niveaux d’activités suivants : 5000, 6000, 6 600 et 7 200 unités d’œuvre à l’aide des informations ci-dessous :

**Tableau des éléments prévisionnels et réels pour le mois de juin N**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | **Données prévisionnelles** | **Données réelles** |
| Production | 2 500 produits | 3 200 produits |
| Activité (exprimée en UO) | 5 000 UO | 6 600 UO |
| Charges fixes | 13 200 € | 15 000 € |
| Charges variables | 75 000 € | 85 650 € |

1. Calculez l’écart sur le centre « atelier 1 » pour le mois de juin N

**REPONSES**

1. **Etablissez un budget flexible** pour les niveaux d’activités suivants : 5000, 6000, 6 600 et 7 200 unités d’œuvre à l’aide des informations ci-dessous :

|  |  |
| --- | --- |
| **Eléments** | **Niveaux d’activités** |
| **5 000 UO** | **6 000 UO** | **6 600 UO** | **7 200 UO** |
| **Charges variables** | **75 000** | **90 000** | **99 000** | **108 000** |
| **Charges fixes** | **13 200** | **13 200** | **13 200** | **13 200** |
| **Charges totales** | **88 200** | **103 200** | **112 200** | **121 200** |
| **Coût de l’UO** | **17,64** | **17,20** | **17** | **16,83** |

1. **Calculez l’écart sur le centre « atelier 1 » pour le mois de juin N**

**QR = quantités réelles d’UO**

**CR = coût réel de l’UO**

**QP = Quantités prévisionnelles d’UO adaptées au niveau de production réelle**

**CP = Coût préétabli ou prévisionnel de l’UO**

**QR = 6 600 unités d’œuvre**

**CR = (15 000 + 85 650) / 6 600 UO = 15,25 €**

**QP = (5 000/2 500 – production normale) \* 3 200 (production réelle) = 6 400 UO**

**CP = (13 200 + 75 000)/ 5 000 = 17,64 €**

**Ecart = (QR\*CR) – (QP\*CP) = (6 600\*15,25) – (6 400\*17,64) = 100 650 – 112 896 = - 12 246**

**EXERCICE 63**

L’entreprise MAXOUME fabrique un produit destiné aux professionnels de l’électronique. Pour le mois de décembre N, les charges indirectes du centre d’analyse « production » figurent ci-dessous et les éléments préétablis aussi.

On vous précise que la production réelle du mois de décembre N a été de 5 110 produits fabriqués.

**Travail à faire :**

1. Complétez le budget flexible présentez ci-dessous et interprétez les résultats obtenus.
2. Calculez, analysez et interprétez l’écart sur le centre d’analyse « production » (en trois sous-écarts) pour le mois de décembre N

**Extrait du tableau des centres d’analyse pour le mois de décembre N**

|  |  |
| --- | --- |
|  | **Centre d’analyse « production »** |
| **TOTAUX après répartition secondaire** | **155 988** |
| **Nature de l’UO** | **1 heure machine** |
| **Nombre d’UO** | **2 520** |
| **Coût de l’UO** | **61,90** |

**Eléments standard élaborés au début du mois de décembre N**

* Production normale 4 500 produits
* Nombre d’UO (0,5 unité d’œuvre par produit) 2 250 unités d’œuvre
* Charges variables pour 2 250 UO 100 000
* Charges fixes pour 2 250 UO 39 500

**Budget Flexible**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | **Niveau normal** | **Niveau réel** |
| **Activité (nombre d’UO)**  | 2 250 | 2 520 |
| **Charges variables** |  |  |
| **Charges fixes** |  |  |
| **Coût total** |  |  |
| **Coût de l’UO** |  |  |

**Réponses**

1. **Complétez le budget flexible présentez ci-dessous et interprétez les résultats obtenus.**

**Budget flexible**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | **Niveau normal** | **Niveau réel** |
| **Activité (nbre d’UO)** | **2 250** | **2 520** |
| **Charges variables** | **100 000** | **112 000** |
| **Charges fixes** | **39 500** | **39 500** |
| **Coût total** | **139 500** | **151 500** |
| **Coût de l’UO** | **62 €** | **60,12 €** |

**L’activité réelle (2 520 UO) a été supérieure à l’activité normale prévisible en début de mois (2 250 UO). Cette suractivité a entraîné une plus grande absorption des charges fixes, ce qui a permis une diminution du coût prévisionnel de l’UO, passant de 62 € à 60,12 €.**

**ATTENTION !!!!**

**Le budget présenté ci-dessus est un budget prévisionnel. Les 151 500 € ne correspondent en aucun cas à des données réelles issues de la comptabilité de gestion mais à des données prévisionnelles adaptées au niveau de l’activité réelle de 2 520 UO.**

1. **Calculez, analysez et interprétez l’écart sur le centre d’analyse « production » (en trois sous-écarts) pour le mois de décembre N**

**QR = quantités réelles d’UO**

**CR = coût réel de l’UO**

**QP = Quantités prévisionnelles d’UO adaptées au niveau de production réelle**

**CP = Coût préétabli ou prévisionnel de l’UO**

**B = budget préétabli au niveau de l’activité réelle**

**QR = 2 520 UO**

**CR = 61,9 €**

**QP = 0,5 UO \* 5 110 produits fabriqués (production réelle) = 2 555 UO**

**CP = 62 € (voir le budget flexible, niveau normal)**

**Ecart global = (QR\*CR) – (QP\*CP) = (2 520\*61,9) – (2 555\*62) = 155 988 – 158 410 = - 2 422 (F)**

**Analyse de l’écart sur charges indirectes en trois sous-écarts**

* **Ecart sur budget flexible (ou sur coût variable)**

**Ecart sur budget flexible = (QR\*CR) – budget prévisionnel adapté au niveau de l’activité réelle**

**Ecart sur budget flexible = (2 520 \* 61,90) – 151 500 € = 155 988 – 151 500 = + 4 488 € (DEFAVORABLE)**

**Le coût réel du centre d’analyse « production » (155 988 €) a été supérieur au budget prévisionnel adapté au nombre d’UO réellement consommées (151 500 €).**

* **Ecart sur activité (ou écart sur imputation du coût fixe)**

**Ecart sur activité = budget prévisionnel adapté au niveau de l’activité réelle – (QR \* CP)**

**Ecart sur activité = 151 500 – (2 520 \* 62) = 151 500 – 156 240 = - 4 740 € (FAVORABLE)**

**L’activité réelle ayant été supérieure à l’activité normale, les charges fixes globales ont été réparties sur une plus grande quantité d’UO, entraînant au niveau global une plus grande absorption des charges fixes et donc une diminution du coût unitaire.**

* **Ecart sur rendement**

**Ecart sur rendement = (QR\*CP) – (QP\*CP) = CP (QR-QP)**

**Ecart sur rendement = 62 (2 520 – 2 555) = - 2 170 € (FAVORABLE)**

**Le rendement réel a été supérieur au rendement prévu, vu que les quantités réelles d’UO (2520) ont été inférieures aux quantités prévisionnelles d’UO (2 555).**

**Vérification de l’écart global**

**4 488 – 4 740 – 2 170 = - 2 422 (écart favorable)**

**EXERCICE 64**

**La société About SA** fabrique des meubles destinés aux collectivités publiques à partir de bois et de pièces métalliques.

Dans l’atelier découpe, le bois est scié mais ne fait pas l’objet d’un stockage. Il n’y a jamais d’en cours de bois scié. Dans l’atelier Montage, à partir du bois scié et des pièces métalliques, on obtient les meubles (tables, chaises).

Pour le mois de janvier N, les données prévues au coût préétabli pour un produit fini sont :

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Consommation standard** | **Quantité** | **Coût unitaire** |
| Bois  | 2 050 m3 | 20 € le m3 |
| Pièces métalliques | 2 700 kg | 16 € le kg |
| MOD atelier découpe | 337,5 heures | 10 € par heure |
| MOD atelier Montage | 337,5 heures | 12 € par heure |

* Production normale : 1 350 unités ;
* Budget de l’atelier découpe pour une activité normale de **225 heures-machine** :

 **40 500 € dont 22 500 € de charges variables**

* Budget de l’atelier montage pour une activité normale de 337,5 heures de MOD :

 **13 500 € de charges fixes et 60 € de charges variables par heure.**

**Travail à faire :**

1. **Qu’est-ce qu’un coût standard ? Quels sont les différents types de coûts préétablis ?**
2. **Présentez la fiche de coût préétabli de production d’un meuble.**

**EXERCICE 65**

Le centre de fabrication de **l’entreprise Siaad** fonctionne normalement 8 000 heures par mois et fabrique en moyenne 25 000 pièces mécaniques destinées au secteur automobile. Le coût total du centre fabrication pour ces pièces est de 660 000 € (soit un coût unitaire de 26,40 €) dont 160 000 € de charges fixes.

Ces charges de structure sont définies pour une plage d’activité de 7 000 à 9 000 heures. Au-delà, la structure du centre de fabrication devrait être modifiée par un complément de CF de 120 000 € et cela aurait pour effet de réduire les charges variables de 4% suite aux réductions obtenues auprès des fournisseurs sur l’achat de services.

Cette nouvelle structure permettrait un fonctionnement jusqu’à 12 000 heures mensuelles. **Le budget flexible** pour 7 000, 9 000 et 10 000 heures d’activité est respectivement estimé à 597 500 €, 722 500 € et 880 000 € pour des niveaux de production de 21 875 pièces, 28 125 pièces et 31 250 pièces.

**Travail à faire :**

1. Quelles sont les composantes des coûts préétablis ?
2. Vérifiez et présentez sous forme de tableau le budget flexible pour 7 000, 9 000 et 10 000 heures d’activité.
3. Pour chaque niveau d’activité, décomposer le coût unitaire de l’unité d’œuvre en charges fixes et charges variables.
4. Présentez les équations des budgets en fonction de l’activité sur chacun des paliers de charges de structure.

**Réponses**

1. **Quelles sont les composantes des coûts préétablis ?**

**Les coûts préétablis sont constitués des coûts préétablis directs et des coûts préétablis indirects. Les coûts préétablis directes sont essentiellement constitués des MP et de la MOD ;**

**Les coûts préétablis indirects d’un centre d’analyse représentent le budget de ce centre.**

1. **Vérifiez et présentez sous forme de tableau le budget flexible pour 7 000, 9 000 et 10 000 heures d’activité.**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | **7 000 h.** | **8 000 h.** | **9 000 h.** | **10 000 h.** | **12 000 h.** |
| **Niveau de production** | **21 875** | **25 000** | **28 125** | **31 250** | **37 500** |
| **Charges variables** | **437 500** | **500 000** | **562 500** | **600 000** |  |
| **Charges fixes** | **160 000** | **160 000** | **160 000** | **280 000** | **280 000** |
| **Charges totales** | **597 500** | **660 000** | **722 500** | **880 000** |  |

1. **Pour chaque niveau d’activité, décomposer le coût unitaire de l’unité d’œuvre en charges fixes et charges variables.**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | **7 000 h.** | **8 000 h.** | **9 000 h.** | **10 000 h.** | **12 000 h.** |
| **Niveau de production** | **21 875** | **25 000** | **28 125** | **31 250** | **37 500** |
| **Charges variables** | **437 500** | **500 000** | **562 500** | **600 000** | **720 000** |
| **Charges fixes** | **160 000** | **160 000** | **160 000** | **280 000** | **280 000** |
| **Charges totales** | **597 500** | **660 000** | **722 500** | **880 000** | **1 000 000** |
| **CV de l’UO** | **62,5** | **62,5** | **62,5** | **60** | **60** |
| **CF de l’UO** | **22,86** | **20** | **17,78** | **28** | **23,33** |
| **Coût total de l’UO** | **85,36** | **82,5** | **80,28** | **88** | **83,33** |
| **Coût unitaire de Prod.** | **27,31** | **26,40** | **25,69** | **28,16** | **26,67** |

1. **Présentez les équations des budgets en fonction de l’activité sur chacun des paliers de charges de structure.**

**Palier de charges : 160 000 €**

**Equations de budget : y = 62,5x + 160 000**

**Palier de charges : 280 000 €**

**Equations de budget : y = 60x + 280 000**